

ticaret Dergisi
Niğde Ticaret ve Sanayi
Odası'nın yayın organıdır.

İmtiyaz Sahibi

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası adına
Yönetim Kurulu Başkanı
Serdar ECEMİŞ

Yayın Kurulu

Oktay BEYAZIT - Bekir MUMCU
Suna TUĞRUL - Mustafa ŞAN

Yazı İşleri Müdürü

Şevket KATIRCIOĞLU

Editör

Gülsevil OZAN

Yazışma-Reklam-Rezervasyon

ticaret Dergisi
Niğde Ticaret ve Sanayi Odası
Bankalar Caddesi No: 17 51100 Niğde
Tel: 0 388 233 55 01
Faks: 0 388 233 55 00
E-posta: nigdetso@tobb.org.tr
www.nitso.org.tr

Tasarım-Baskı

Allâme Tanıtım & Matbaacılık
Tel: 0312 230 19 74-76
Fax: 0312 230 19 71
www.allame.org

Yayın Türü: Yaygın

Basım Tarihi: 13 Temmuz 2011

Dağıtım

ticaret dergisi, Niğde Ticaret ve Sanayi Odasının üyelerine ve uygun görülen kişi ve kuruluşlara ücretsiz olarak dağıtılmaktadır.

Yayın Politikası

ticaret dergisi iki ayda bir yayınlanır. Dergimizdeki yazılar kaynak gösterilmeksizin alıntı yapılamaz ve yayınlanamaz. Dergimizde yayınlanan yazılardaki görüşler ve bunların sorumluluğu tamamen yazarına aittir ve hiçbir şekilde Niğde Ticaret ve Sanayi Odası'nın resmi görüşünü yansıtmaz. Dergimizde yayınlanmak üzere gönderilen yazılar, yayınlanmasın veya yayınlanmasın iade edilmez. Dergimiz, gönderilen yazılar üzerinde gerekli editöryal işlemleri yapma hakkını saklı tutar.



BAŞYAZI2

Serdar ECEMİŞ

HABERLER3

Devlet Bakanı Hayati YAZICI ile
Gümrük Müdürlüğü'ne İlk Adım3

Sanayi ve Ticaret Bakanı
Nihat ERGÜN'ün Niğde'yi Ziyareti4

Niğde 2010 Yılı Vergi Rekortmenleri.....6

TOBB 66. Genel Kurulu
Toplantısı Ankara'da Düzenlendi7

NiTSO Web Sitesi Yenilendi.....8

5 İlin Katılımıyla Orta Anadolu
Çalıştayı Gerçekleştirildi.....8

NiTSO'nun Öncülüğünde
UMEM'den Niğdelilere
Meslek Edindirme Kursu9

Niğde Üniversitesi 10. Bahar
Şenliği'ne Sıla Damgasını Vurdu!.....10

İnternet Vergi Dairelerinde
'E-vergi Levhası' Dönemi Başladı11

KAPAK12

TOBB Yönetim Kurulu Başkanı
M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU
Odamızı Ziyaret Etti'12

ARAŞTIRMA.....14

6102 Sayılı 'Türk Ticaret Kanunu'
Değişikliği'14

RÖPORTAJ.....19

'Sizin Dükkân Torunlara Kalır Mı?'19

BÜYÜTEÇ.....23

Niğde'nin Unutulmaya
Yüz Tutmuş Sanatı:
El Dokuma Halı23

Niğde OSB'de Rengârenk Bir Kuruluş:
Tecnico Boya.....30

5. YIL.....33

Okuma Sevdası33

TARİH38

İlk Çağlardan Günümüze Ulaşan
Eserleriyle Niğde Müzesi38

SAĞLIK42

Kalp Krizi
(Miyokard Enfarktüsü).....42
Uz. Dr. Hasan AKKAYA

KİTAP TANITIMI.....44

Niğdemizi Anlatan Başarılı
Kitaplardan Bir Tanesi;
"Niğde Kapadokya'nın Başkenti"44

EKONOMİ.....45



B A Ş Y A Z I

2011 yazı önceki senelere göre daha geç geldi. Sıcaklar ancak Haziran ayının ortasında kendini hissettirmeye başladı. Sayılı günler kalan Ramazan-ı Şerif’de bu sene yaz mevsimine denk geliyor.

Bu sene tüm Türkiye’de 2011 ilkbaharı ve yazın başlangıcı oldukça renkli, hareketli ve bir o kadar da yoğun geçti. Türkiye’nin dört bir yanında, şehirde, kasabada, köyde her yerde bir yoğunluk yaşandı. Bu dönemde ilimiz, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB)’un Yönetim Kurulu Başkanı Rifat HİSARCIKLIOĞLU’nun yanı sıra birçok bakan ve bürokrati da ağırladı. 12 Haziran 2011’de oy kullanacak tüm vatandaşlar sandık başına gitti ve ilk defa bu seçimde uygulamaya konulan şeffaf sandıklarda oylar kullanıldı. Akşam saatlerinde oy sayma işleminin tamamlanmasıyla ilimiz 3 milletvekiline kendini mecliste yönetme hakkını verdi. Neticenin öncelikle ilimize ve tüm ülkemize hayırlı uğurlu olmasını diliyor ve daima ilimizde ve tüm ülkemizde birlik, beraberlik, sevgi, saygı ve kardeşliğin hâkim olduğu güzel günlerin yaşanmasını temenni ediyorum.

Bildiğiniz üzere internet çağımızın en önemli ve hızlı iletişim araçlarından biri. Neredeyse her yerden internet bağlantısı kurmanın mümkün olduğu günümüzde artık birçok bilgiye yerimizden kalkmadan bir tıkla ulaşabiliyor, güncel her konudan haberdar olabiliyoruz. Bizde bu hizmetten tam ve doğru olarak faydalanılabilmesi için Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO) olarak tüm üyelerimiz ve okuyucularımız için web sayfamızı yeniledik. Artık NiTSO’ya www.nitso.org.tr adresinden istediğiniz zaman ulaşabilecek, tüm gelişmeleri, duyuruları ve ayrıca ‘Ticaret Dergisi’ni de buradan takip edebileceksiniz.

Bu sayımızda ayrıca, ‘büyüteç’ adını verdiğimiz bölümde Niğde’de faaliyet gösteren kurum ve kuruluşlarımıza yer verdik. Yaptığımız sohbet tadındaki röportajlarda gördük ki Niğde Valiliği Halıcılık Birliği birçok kişiye istihdam imkânı sağlıyor. El emeği, göz nuru halıları, kilimleri sadece ülkemizde değil yurt dışında da tanınıyor ve talep görüyor. Yine aynı şekilde Tecnico Boya firmasına da yer verdik.

Bundan sonraki sayılarımızda da ilimizde yer alan firmalara, işletmelere talep gelmesi durumunda elimizden geldiğince yer vermeye devam edeceğiz.

Son olarak buradan tüm babaların geçmiş ‘Babalar Günü’nü kutluyor, evlatlarıyla sağlıklı, mutlu, uzun bir ömür geçirmelerini diliyor, üyelerimizin, okuyucularımızın ve tüm İslam aleminin yaklaşmakta olan Ramazan-ı Şerifinin hayırlara vesile olmasını temenni ediyorum.

Serdar ECEMİŞ

NiTSO Yönetim Kurulu Başkanı





Devlet Bakanı Hayati YAZICI ile Gümrük Müdürlüğü'ne İlk Adım

Niğde'yi ziyaret eden Devlet Bakanı Hayati YAZICI NiTSO ve OSB'nin 21 Mayıs 2011 tarihinde düzenlediği toplantıya katıldı.

Devlet Bakanı Hayati YAZICI, 21 Mayıs 2011 tarihinde Niğde'yi ziyaret etti. Öğle saatlerinde ilimize ulaşan Bakan YAZICI, Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO) ve Organize Sanayi Bölge (OSB) Müdürlüğü'nün ortaklaşa düzenlediği toplantıya katılarak katılımcılarla bilgi alışverişinde bulundu.

Toplantının açılış konuşmasını NiTSO Yönetim Kurulu Başkanı Serdar ECEMİŞ yaptı. ECEMİŞ konuşmasında; 'Bildığınız üzere, ilimizin ekonomisi genel olarak tarım ve sanayi faaliyetlerine dayanmaktadır. Bu durumun bir gereği olarak önem verdiğimiz ilk husus ithalat ve ihracat konusunda karşılaştığımız sıkıntılardır. Bu sıkıntıları aşma noktasında en doğru çıkış yolunun; bir dönem ilimizde faaliyet gösteren lakin

1999 yılında kapatılan 'Niğde Gümrük Müdürlüğü'nün tekrar hayata geçirilmesi olduğu kanaatindeyim. Çünkü 'Gümrük Müdürlüğü'nün faaliyette olduğu dönemde elde edilen veriler gösteriyor ki, ihracat alanında önemli bir artış yaşanmıştır.' diyerek düşüncelerini ifade etti.

ECEMİŞ'ten sonra OSB Yönetim Kurulu Başkanı Şevket KATIRCIOĞLU yaptığı konuşmasında aynı konuya temas ederek 'İthalat ve ihracat alanında Niğde Gümrük Müdürlüğü'nün faaliyette olduğu dönemde özellikle ihracat alanında yaşanan artışlar gerçekten sevindirici. Bunun için Gümrük Müdürlüğü'nün açılmasını talep ediyoruz.' şeklinde yaptığı konuşmasında daha çok sayısal verilere yer verdi. Keyifli bir ortamda gerçekleşen toplantı da son olarak Bakan

YAZICI yaptığı konuşmasında, "Niğde'de bir dönem faaliyet gösteren ancak 1999 yılında kapatılan Niğde Gümrük Müdürlüğü'nün tekrar hayata geçirilmesi yönündeki taleplerinizi kaydettim. Bunun için önümüzdeki günlerde konu ile ilgili gerekli araştırma ve incelemeyi yapmak üzere bir heyet görevlendireceğim. Umarım veriler 'Gümrük Müdürlüğü' açılması gerektiği yönünde olumlu sonuçlar verir ve en kısa zamanda bizde Niğde'ye Gümrük Müdürlüğü'nü açabiliriz." şeklinde umut verici açıklamalara yer verdi.

Gerçekleştirilen toplantının akabinde Bakan YAZICI'nın Gümrük Müdürlüğü konusu ile ilgili olarak görevlendirdiği Gümrük Başkontrolörü Alaettin Alparslan ilimize geldi ve gerekli incelemeyi yaptı.



Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat ERGÜN'ün Niğde'yi Ziyareti

NiTSO, NTB, OSB ve NESOB'un ortaklaşa düzenlediği toplantıya katılan Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat ERGÜN yoğun bir ilgi ile karşılaştı.

Niğde'ye gelen Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat ERGÜN, Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO), Niğde Ticaret Borsası (NTB), Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü (OSB) ve Niğde Esnaf ve Sanatkarlar Odası (NESOB)'un 6 Haziran 2011 tarihinde ortaklaşa düzenlediği toplantıya katıldı.

Toplantının açılış konuşmasını NiTSO Yönetim Kurulu Başkanı Serdar ECEMİŞ yaptı. ECEMİŞ; 'Belirtmek istediğim ilk husus, ilimizde Sanayi ve Ticaret İl Müdürlüğü bünyesinde gerçekleştirilen, akaryakıt ölçü aletlerinin mühürlenmesi konusunda, 6 ay öncesine kadar Niğde'de görev yapan daimi personelin şu an görevde olmamasından kaynaklanan mağduriyetimizle ilgilidir. Bu mağduriyetimizin giderilmesi için tekrar ilimize görevli personel atanması ile ilgili katkılarınızı bekliyoruz. Kamyon kasa boyutlarından kısaca bahsetmek istiyorum. 5 cm'lik bir farktan dolayı 2009 yılından önce araçlar muayeneden sorunsuz olarak geçebilmekte iken 2009 yılından sonra araçlar bu

noksanlıkları yüzünden şerhli olarak geçebilmektedir. Değirmek istediğim diğer bir konu ise K belgelerinde karşılaşılan sıkıntılardır.' şeklinde açıklamalarda bulundu.

İkinci olarak söz alan OSB Yönetim Kurulu Başkanı Şevket KATIRCIOĞLU ise konuşmasında; 'Niğde OSB yeni yeni firmaların, fabrikaların açılması için birçok avantajı bünyesinde barındırmaktadır. Başta işsizliğin önlenmesi hususunda açılacak her yeni firmanın önemli bir istihdam kaynağı olduğu unutulmamalıdır. Tekstil-konfeksiyon sektöründe, ürünlerinde yaşanan sıkıntılar anti-damping uygulamasının Temmuz 2011'de sona ermesi, son dönemde yaşanan fiyat istikrarsızlığı, yaz sezonuna girilmesi vb. sebeplerden dolayı devam etmektedir. Bu konu ile ilgili gerekli hassasiyetin gösterilmesi gerektiğini düşünüyorum.' ifadelerine yer verdi.

Son konuşmacı olarak kürsüye çıkan Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat ERGÜN ise; 'Bir ülkenin zenginlik kaynağı o ülkenin

müteşebbisleridir. Büyük işletmelerin sayısı %1 civarında hep az olmuştur. Esas ekonominin bel kemiğini orta ve küçük ölçekli işletmeler oluşturmaktadır. Biz petrol ve doğalgaz stoğu olan bir ülke değiliz. Üreterek ve ürettiklerimizi dünyaya satarak zengin olabiliriz. İşte bu tür sebeplerden dolayı bizim için girişimciler çok önemli, bizim zenginleşeceğimiz alan girişimcilik, sanayi olacaktır. Sizler girişimci olacak bizlerde girişimcilik yapabilmeniz için sizlere enerji imkânlarını sağlamaya çalışacağız. Kamu borçlarının milli gelire oranı ne kadar az olursa o kadar iyi demektir. Kamu borç stoku GSMH %61 kadardır. Yani oldukça iyi durumdadır ekonomimiz. Bizim iş adamımıza, esnafımıza yapacağımız en büyük iyilik enflasyonun yükselmesine izin vermemek, makroekonomik değerlerin istikrarını sağlamak, KOSGEB kredilerinden girişimcilerimizin yararlanmasını sağlamak, mesleki yeterlilik eğitimleri vermek olacaktır.' şeklinde destek vereceklerini belirtti ve talepleri değerlendireceklerini de ifadesine ekledi.



Niğde'nin Yeni İl Müftüsü Hasan ÇINAR oldu

Diyaret İşleri Başkanlığı'na bağlı olan Niğde İl Müftülüğü'nün görevleri arasında İslam dininin inanç, ibadet ve ahlak esasları ile ilgili işleri yürütmek, din konusunda toplumu aydınlatmak ve ibadet yerlerini yönetmek vb. görevler yer almaktadır. Bu bağlamda hizmet veren Niğde İl Müftülüğü'nde müftü, vaiz, Kur'an kursu öğreticisi, imam hatip, müezzin kayyım ve diğer daire personeli olarak il genelinde toplam 605 personel görev yapmaktadır.

1962 yılında Kars'ta doğdu. İlkokulu Kars'ta, İmam-Hatip Lisesini ise Kayseri'de bitirdi. Erzurum Atatürk Üniversitesi İlahiyat Fakültesi'nden 1986 yılında mezun oldu. Aynı Üniversitenin Sosyal Bilimler Enstitüsü'nde Tefsir dalında yüksek lisansını yaptı.

1980 yılında başladığı görevine, 1981-87 yılları arasında Müezzin Kayyım, İmam-Hatip ve Murakıp olarak, 1987-89 yılları arasında Vaiz olarak devam etti. 1989-2005 yılları arasında İlçe Müftülüğü görevini ifa etti ve 2005 yılında Köln Başkonsolosluğu Din Hizmetleri Ataşeliği'ne atandı, görevi 2009 yılında sona erdi.

2002-05 yılları arasında Kanal A Televizyonu'nda "Sorun-Söyleyelim" adlı programda, 2005 yılından itibaren de Almanya'da TV INT Kanalında "Gönül Dostu", Almanya Köln Türkshow Kanalında ise "İslam ve İnsan" adlı programlarda canlı yayında haftalık konuşmalar yaptı ve soruları cevaplandırdı.

Yurtdışı görevinden sonra 2009'da İnegöl İlçe Müftüsü olarak görevine başladı. Arapça, İngilizce ve Almanca bilen Hasan ÇINAR, Niğde İl Müftülüğü görevine 30.03.2011 tarihinde başladı.



Niğde Yeni Tarım İl Müdürü Nizamettin BİLHAN

Niğde nüfusunun % 52'si kırsal alanda yaşamakta olup, kırsalda yaşayan insanlarımız geçimini tarım ve hayvancılıktan kazanmaktadır. İlimiz için önemli bir konumda olan Niğde Tarım İl Müdürlüğü'nün görevleri arasında; bitkisel ve hayvansal üretim ile su ürünleri üretiminin geliştirilmesi, tarım sektörünün geliştirilmesine ve tarım politikalarının oluşturulmasına yönelik araştırmalar yapılması, gıda üretimi, güvenliği ve güvenilirliği, kırsal kalkınmayı destekleme vb. çalışmalar yer almaktadır.

1967 yılında Elazığ İli Merkez Sütlüce köyünde doğan Nizamettin BİLHAN ilköğrenimini aynı köyde; orta ve lise öğrenimini ise Elazığ ilinde tamamladı. 1987 yılında memur olarak ilk görevine başladı. 1990 yılında Erzurum Atatürk Üniversitesi Ziraat Fakültesi Bitki Koruma Bölümü'nden mezun oldu. Mezuniyetini müteakip Kasım 1990 tarihinde Elazığ İl Tarım Müdürlüğüne, Ziraat Mühendisi olarak naklen atanan Nizamettin BİLHAN sırayla 1997-98 yıllarında Elazığ İl Tarım Müdürlüğü'nde İl Müdür Yardımcılığı, 2001-05 yılları arasında Elazığ İl Tarım Müdürlüğü'nde Fidanlık Birim Sorumlusu, 2005-07 yılları arasında Elazığ İl Müdürü, 2007-10 yılları arasında Tarım ve Köy İşleri Bakanlığı Strateji Geliştirme Başkanlığı'nda Uzman ve 2010 yılında Iğdır ve Bingöl İl Müdürlüğü yaptı. 2011 yılı şubat ayında Niğde Tarım İl Müdürlüğü görevine atanan Nizamettin BİLHAN evli ve iki çocuk babası.

Niğde 2010 Yılı Vergi Rekortmenleri

2010 Yılı Kurumlar Vergi Rekortmenleri Sıralaması

NO	Vergi No	Matrah	Ünvan
1	8690042200	2.782.423,99 TL	TURCANLAR TEKSTİL İNŞ. NAK. GID. P.
2	5420067594	2.419.131,09 TL	KEÇECİ TEKSTİL TİC. VE SAN.
3	3160885782	2.255.302,32 TL	DURAY OTO TİCARET OTO. NAK. AKAR.
4	6210427258	1.237.787,95 TL	MİKROKAL KALSİT SAN. VE TİC.
5	6310086889	977.879,50 TL	NİĞTAŞ MİKRONİZE KALSİT TİC.VE SAN
6	6310084159	955.346,05 TL	NİĞDE MEŞRUBAT VE GID.SAN.VE TİC.
7	6340030072	826.538,80 TL	OGÜN GIDA MAD. TİC. VE SAN.
8	6550239498	770.966,57 TL	ÖMÜR PEN PVC. METAL SAN. VE TİC.
9	1670084837	515.403,91 TL	BEYAZIT MÜHENDİSLİK İNŞ. TAAH.
10	5420064253	409.738,56 TL	KEFALETTİN ÖZTÜRK PET. TAR. VE ZİR.
11	6220365336	397.959,54 TL	MODÜL YAPI SAN. VE TİC. TUR.
12	5820463818	373.721,75 TL	ÖZYILDIZ MÜHENDİSLİK MİMARLIK İNŞ.
13	1780265148	372.158,16 TL	BAKKALBAŞIOĞLU SÜT ÜRÜNLERİ SAN.
14	8640205011	338.181,31 TL	TUNCEL OTO SAN. VE TİC.
15	6680367847	313.099,28 TL	ÖZBEY MOTORLU TAŞITLAR MAK.OTO.
16	3150252488	303.312,20 TL	DURAK TİCARET PLAS.TAR.OTO.PET.
17	6640405865	289.817,39 TL	ÖZASLAN MAKİNE NAK. GID. TAR. İNŞ.
18	20500231198	289.224,94 TL	CEMSA İÇ VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.
19	9370041007	286.214,99 TL	YAPILENT İNŞ. MLZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
20	0570033629	275.088,92 TL	ALPİN TURİZM SEY. NAK. TAAH. İNŞ. LTD. ŞTİ.
21	3240011886	268.640,50 TL	ECEMİŞ PAZARLAMA LTD. ŞTİ.
22	5760272727	261.868,97 TL	KONYA GRUP TOPTAN GID. OTO.
23	7740281321	259.028,99 TL	SONSAN SONDAJCILIK VE ENJ. MÜH.
24	3220058038	257.293,75 TL	DÜNYA DAYANIKLI TÜK. MLZ. TİC. SAN.
25	1600051783	253.695,75 TL	BEĞENDİM GIDA MAD. SAN.TİC.



TOBB 66. Genel Kurulu Toplantısı Ankara'da Düzenlendi

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) 66. Genel Kurul Toplantısı 15-16 Mayıs 2011 tarihinde Ankara'da TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi (ETÜ) Salonu'nda gerçekleştirildi.

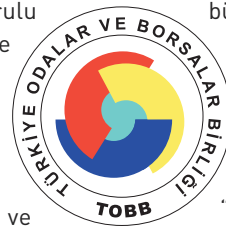
Bu yıl 66.sı düzenlenen TOBB Genel Kurul toplantısı açılışı oldukça görkemli oldu. Programa başlamadan önce katılımcılara ve ziyaretçilere Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB)'un günümüze kadar gerçekleştirdiği faaliyetlerin, projelerin yer aldığı bir sinevizyon gösterisi sunuldu. Sinevizyon gösteriminin ardından sözü TOBB Başkanı M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU aldı.

Toplantıya Sayın Başbakan Recep Tayyip ERDOĞAN, Cumhuriyet Halk Partisi'nin Sayın Genel Başkanı Kemal KILIÇDAROĞLU, birçok bakan, milletvekili ve bürokrat, iş dünyasının temsilcilerinin yanı sıra NiTSO Yönetim

Kurulu Başkanı Serdar ECEMİŞ, Meclis Başkanı Mehmet AYDUĞAN, Meclis üyesi Şevket KATIRCIOĞLU, NiTSO Genç Girişimciler Kurulu Başkanı Oğün SONGUR, NTB Yönetim Kurulu Başkanı Zafer UYANIK ve Meclis Başkanı Zekeriya YERLİKAYA katıldı.

TOBB Başkanı M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU düşüncelerini "Demokrasi ve kalkınmayı sekteye uğratacak her girişimin karşısında duralım. Türkiye'yi güçlü ekonomisiyle, kaliteli demok-rasisiyle, yükselen yıldız haline getirelim. Geçmişle hesaplaşmaya takılıp kalmayalım. Geçmişimizdeki yanlışlarla

yüzleşelim, ama yüzümüzü daha aydınlık olan ortak geleceğimize çevirelim. Bir taraftan ekonomimizi büyütürken, diğer yandan eğitimle, sağlığıyla, güvenliğiyle bütün yaşam kalitesini yükseltelim", şeklinde yaptığı açılış konuşması ile açıkladı. HİSARCIKLIOĞLU'nun konuşmasında verdiği mesaj; kavgaya ve çatışmaya değil, huzura ve diyaloga ihtiyacımız var, "Biz birlikte güçlüyüz" oldu. Sakin bir ortamda gerçekleşen toplantı da, bundan önce gerçekleştirilen genel kurul toplantısında masaya yatırılan ve çözüm önerileri dile getirilen konular ile ilgili önemli gelişmelerin olduğu birçok uygulamanın hayata geçirildiği belirtildi.



NİTSO Web Sitesi Yenilendi

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO) internet sitesi (www.nitso.org.tr) yenilenen yüzüyle ziyaretçilerine 'Merhaba' dedi.

Dünya ya açılan pencereniz olacak internet sitemiz, sizler için daha kaliteli bir hizmet vermek amacıyla yola çıktı. Alanında uzman web tasarımcıları tarafından tasarımı yapılan sitemiz dinamik yapısıyla, görsel kimliğiyle büyük beğeni topluyor. Odamız, çağımızın gerekliliklerine uymayı, yenilikçi düşünmeyi, kimliğimizi en iyi şekilde taşımayı ilke edinmiştir. En önemli görevimiz, Niğde'ye tam ve doğru hizmet sunmak anlayışıyla yola çıkan odamız, bu sorumluluğu en iyi şekilde yerine getirebilmek için tüm gücüyle çalışıyor. Kuruluş tarihi 1958'lere kadar uzanan Türkiye'nin en eski ve köklü Ticaret ve Sanayi Odaları'ndan biri olan Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO), hizmetlerine bir yenisini daha eklemenin sevincini yaşıyor.

Çağımızda bir gereklilik olarak görülen internet artık tüm insanlığın vazgeçilmezi oldu. İnternet, önceleri sadece sabit olarak kullanım imkânı olan ancak günümüzde cep telefonlarından dahi ulaşılabilen bir iletişim ağı haline geldi. Yediden yetmişe, tüm dünyada neredeyse her insanın faydalandığı internetin amacına hizmet etmek için bizde



internet sitemizi yeniledik. Artık ziyaretçilerimiz Niğde ve tüm dünya ile ilgili gelişmeleri, son dakika haberlerini, eleman ilanlarını, ekonomik gelişmeleri, açılan kursları, düzenlenen gezileri ve daha birçok yeniliği sitemizden takip edebilecekler. Ayrıca iki ayda bir yayınlanan 'Ticaret Dergisi'ne de yine web sayfamızdan ulaşılabilir.



5 İlin Katılımıyla Orta Anadolu Çalıştayı Gerçekleştirildi

NiTSO Kadın ve Genç Girişimciler Kurulu Başkanları Suna TUĞRUL ve Ogün SONGUR Nevşehir'de düzenlenen 'Orta Anadolu Çalıştayı'na katıldılar.

Niğde, Aksaray, Kırşehir, Kırıkkale ve Nevşehir illerinden Kadın ve Genç Girişimciler Kurulları'nın katılımıyla "Orta Anadolu Çalıştayı" toplantısı gerçekleştirildi. Açılış konuşmasının ardından Nevşehir Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı M. Arif PARMAKSIZ ile katılımcılar söyleşi yaptılar. Toplantı ile bir

araya gelme fırsatını yakalayan Kadın Girişimciler Kurulları (KGK) ve Genç Girişimciler Kurulları (GGK) karşılaştıkları sorunların çözüm yollarının neler olabileceği ile ilgili bazı konularda görüş birliğine vardılar.

Bu konuları kısaca şu şekilde özetleyebiliriz; Her ilde gerçekleştirilen, Niğde'de ise öncülüğünü NiTSO Kadın ve Genç Girişimciler Kurulları'nın yaptığı, KOSGEB destekli girişimcilik eğitimi sonunda sertifika almaya hak kazanan kursiyerlerin, yaşadıkları sorunların neler olduğunun tespit edilip ortak bir rapor halinde karar mekanizmalarına sunulmasının girişimciler için önemli bir yardım olduğu, Ahiler Kalkınma Ajansı'na destek için başvurulması düşünülen 'Eski Kapadokya Evleri' adındaki projenin, Nevşehir dışındaki diğer 5 ilde uygulanabilirliğinin karara bağlanabilmesi için gerekli ön bilgilerin diğer illere gönderilmesi ve böylece bir sonraki toplantıda konunun görüşülüp karara bağlanması. Türkiye'de Kadın ve Genç Girişimciliği Programları'na uygulanabilir bir program olmaması nedeniyle 5 ildeki KGK, GGK ve Ahiler Kalkınma Ajansı'nın da dâhil olduğu ortak bir çalışmanın yapılmasının gerekliliği. Ayrıca Kasım 2011'de düzenlenmesi düşünülen 'Girişimcilik Haftası'nın Nevşehir'de gerçekleştirilmesi için görüşmelere başlanması konularında ortak görüşler alındı.

NiTSO Kadın ve Genç Girişimciler Kurulları Başkanı Suna TUĞRUL ve Oğün SONGUR yaptıkları açıklamada; "Gerçekleştirilen 'Orta Anadolu Çalışta'yı toplanma amacı bakımından, bizim gibi diğer 4 ildeki KGK ve GGK kurullarının faaliyetlerine daha verimli ve hızlı bir şekilde devam edebilmesi için oldukça önemli bir toplantıdır. Karşılaşılan ortak sorunların aşılabilmesi için karşılıklı bilgi alışverişinde bulunabildiğimiz ve çözüm yolları ile ilgili tespitlerde bulunduğumuz faydalı bir görüşme gerçekleştirilmiş oldu." diyerek konu ile ilgili görüşlerini belirttiler.



NiTSO'nun Öncülüğünde UMEM'den Niğdelilere Meslek Edindirme Kursu

UMEM Beceri'10 ile belli bir alanda uzmanlaşmış elemanlar yetiştiriliyor ve istihdam edilebilmeleri için gerekli çalışmalar yürütülmeye devam ediyor.

BECERİ'10 Uzmanlaşmış Meslek Edindirme Merkezleri (UMEM) Protokolü çerçevesinde; Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO), İŞKUR Niğde İl Müdürlüğü, Niğde Millî Eğitim Müdürlüğü ile Niğde Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi Müdürlüğü'nün ortaklaşa yürüttüğü Beceri'10 UMEM kursları hız kesmeden devam ediyor.

Artık 'ne iş olsa yaparım' diyenlerin ne yazık ki aranan eleman niteliklerini taşımadığı tüm sektörlerde bilinen bir gerçek. Tüm Türkiye'de olduğu gibi Niğdemizde de nitelikli ve uzman eleman sıkıntısının yoğun olarak hissedildiği günümüzde, kalifiye/nitelikli elemanın en çok hangi sektörlerde önemli bir ihtiyaç haline geldiğinin saptanması aşamasında, tam ve doğru sonuca ulaşmak için yapılan özverili çalışmalar sonuçlandı. Toplanan veriler ihtiyaç olan sektörleri gözler önüne serdi. Uzmanlaşmış eleman talebini saptama çalışmaları çerçevesinde; farklı branşlarda birçok sektörü kapsayan bir kamuoyu araştırması yapıldı. Bunun yanı sıra ayrıca anket çalışması ile desteklenen araştırma sonuçları, birden fazla kurs açılması gerekliliğini ortaya çıkardı. İşte bu gereklilik doğrultusunda UMEM 'Uzmanlaşmış Personel Eğitimi' kurslarını açarak bu alandaki sıkıntılara büyük ölçüde son vermeyi amaçladığı projesini hayata geçirdi.

Elde edilen veriler ve talepler doğrultusunda; Gazaltı (MIG-MAG-Tozaltı) Kaynakçılığı Kursu, CNC Torna Tezgâhı Operatörlüğü Kursu, Makine Bakım-Onarım Kursu, Torna (Tezgâhı Operatörü) Kursu, Mobilya İmalatçısı Kursu, Bobinajcı (Elektrik Motoru Sarımcısı) Kursu olmak üzere toplam 6 farklı branşta kurs açıldı. İlk olarak, Gazaltı (MIG-MAG-Tozaltı) Kaynakçılığı Kursu ile 1 Mart 2011 tarihinde, Niğde Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi atölyelerinde başlayan kurslar hız kesmeden devam ediyor.

İlk aşamada, 6 farklı branş olarak açılan kurslarda, toplam 124 kursiyer eğitim alacak. İlerleyen zamanlarda, talebin devam etmesi durumunda, talep edilen alanlarda da yeni kurslar açılacaktır. Kurs süresince her kursiyer, program kapsamında günlük 15 TL cep harçlığı alıyor. Ayrıca iş kazası ve meslek hastalığı sigorta primleri yatırılan adaylara staj gördükleri kurumlarda da devamlı istihdam olanağı sağlanmaya çalışılacak.

İş imkânlarından faydalanabilmeleri için eğitim aldıkları alanlarla ilgili iş kollarında faaliyet gösteren işletmelere, staj yapmaları ve sonrasında personel olarak çalışabilmeleri için yerleştiriliyorlar. Böyle bir imkân sunulan gençlerin bunu en iyi şekilde değerlendirmesi ve uzmanlaşmadığı birkaç iş kolu yerine uzmanlaştığı bir iş kolunda yoluna devam etmesi ve bu yönde eğitimini alması gerektiği unutulmamalıdır.

Niğde Üniversitesi 10. Bahar Şenliği'ne Sıla Damgasını Vurdu!

Niğde Üniversitesi 10. Bahar Şenlikleri soğuk ve yağışlı havaya rağmen dolu dolu bir program çerçevesinde oldukça yoğun bir katılımıla gerçekleşti.

Bu yıl 10.'su gerçekleştirilen Niğde Üniversitesi Bahar Şenlikleri 9-13 Mayıs 2011 tarihleri arasında düzenlendi. Soğuk ve yağışlı havaya rağmen katılım beklenin üzerinde oldu.

Şenlikler Niğde Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Adnan GÖRÜR'ün; "10.'sunu düzenlediğimiz Bahar Şenlikleri'nde, yoğun bir eğitim-öğretim yılının ardından tüm öğrencilerimiz streslerini atabilecek ve

finallerine daha iyi hazırlanabileceklerdir. Bahar şenliklerini Üniversite-Kent bütünleşmesi yönünde atılan önemli adımlardan biri olarak görüyorum. Niğde Üniversitesi'ne destek Niğde'nin geleceğine yapılacak olan en güzel yatırımdır. İnaniyorum ki Niğde, Üniversitesi ile birlikte büyüyecek ve gelişecektir", şeklinde yaptığı açılış konuşması ile başladı.

Açılış konuşmasının ardından



şenlikler, Niğde Üniversitesi Merkez Yerleşke Anıt Alanı'nda, Niğde Üniversitesi Emine Çetintürk Anaokulu öğrencilerinin gösterileri ile başladı, akşam saatlerinde ise sahne alan Grup Piston'un konseriyle devam etti. Birbirinden ünlü sanatçıların sahne aldığı konserlere, lunapark eğlenceleri ve öğrenci aktiviteleri de eşlik etti. Ayrıca gün boyu çeşitli yörelerin folklor gösterileri, modern dans gösterileri, çeşitli yetenek yarışmalarıyla da katılımcılar oldukça dolu dolu zaman geçirme fırsatı yakaladılar.

Niğde Üniversitesi 10. Bahar Şenlikleri, öğrencilerine ve Niğde halkına birbirinden keyifli 5 gün yaşattı. Şenliğin

gündüz etkinlikleri arasında öğrenci topluluklarının verdiği konserler yer alırken akşam konserlerinde sırayla Grup Gripin, Şanlıurfa Sıra Gecesi Ekibi, Yoncalodi, Nilgün Kızılcı sahne aldı. Şenlik boyunca devam eden soğuk havaya aldırış etmeden konser alanını dolduran öğrenciler ve vatandaşlar eğlenceli saatler yaşadı. Ünlü pop sanatçısı Sıla'nın sahne aldığı final gecesinde de muhteşem bir kalabalık Merkez Yerleşke Anıt Alanı'nı hınca hınç doldurdu.

Öğrenciler ve vatandaşların soğuk ve yağışlı havaya rağmen sanatçının söylediği parçalara eşlik ettiği şenlik havai fişek gösterileriyle sona erdi.

İnternet Vergi Dairelerinde 'E-vergi Levhası' Dönemi Başladı

Yayımlanan 'Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği'ne göre vergi levhalarına artık internet ortamından ulaşılabilecek...

27 Mayıs 2011 tarihli 27946 sayılı resmi gazetede yayımlanan 'Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği'ne göre artık 'E-vergi Levhası' dönemi başladı. Yayımlanan bu tebliğ ve 6111 sayılı 'Torba Yasa' kapsamında vergi levhası ile ilgili bazı yükümlülükler yeniden düzenlendi.

Yapılan bu yeni düzenlemeye göre; ticari kazanç sahipleri, zirai kazanç sahipleri, serbest meslek erbapları, anonim şirketler, limited şirketler, eshamlı komandit şirketler ile adi ortaklıklar, kolektif şirketler ve adi komandit şirketler ile iş ortaklıkları vergi levhalarını merkezlerinde, şubelerinde, satış mağazalarında, yazıhanelerinde, taşıt işletmeleri ayrıca taşıtlarında bulundurma zorunluluğu devam etmektedir ancak asma zorunluluğu kaldırılmıştır.

'Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği'ne göre vergi levhası alabilmek için artık vergi dairelerine gitme zorunluluğu kalkıyor. Eğer mükellefler gelir ve kurumlar vergisi beyannamelerini süresinde verirlerse

VERGİ LEVHASI			
MÜKELLEFİN İSİMİ	VERGİ SİG. NO.	ADI SOYADI	VERGİ SİG. NO.
TİCARET UNVANI	T.C. KİMLİK NO.	İÇTEN ADRESİ	BAĞLI BULUNDUĞU VERGİ DAİRESİ
	VERGİ TÜRÜ		
TAKVİM YILI	BEYAN OLUNAN MATRAH	TAHAKKUK EDEN VERGİ	TASARRUF (Vergi Dairesi)
20			
20			
20			

vergi levhaları otomatik olarak kendi internet vergi dairesi hesabına aktarılacak.

Ayrıca vergi beyannamesi süresi içinde verilmemişse de, vergi levhasını yasal olarak alma süresi içinde beyannamenin verilmesi şartıyla vergi levhası yine otomatik olarak kendi internet vergi dairesi hesabına aktarılacak. Bu iki durumda da mükelleflerin vergi levhalarını süresi içinde aldıkları kabul edilecek.

Gelir vergisi mükellefleri 1 Nisan'dan itibaren, Kurumlar vergisi mükellefleri 1 Mayıs'tan itibaren vergi levhalarını 31

Mayıs günü sonuna kadar yazdırabilecekler. Vergi levhaları internet vergi dairelerine gönderildikten sonra mükellefler veya 3568 sayılı kanuna göre yetki alıp bağımsız çalışan serbest muhasebeci mali müşavir, yeminli mali müşavirler aracılığı ile alınabilecek.

Vergi levhalarını asma zorunluluğunun kalkmış olmasına rağmen isteyenler vergi levhalarını asmaya devam edebilecek veya kendi web sitelerinde yayımlayabilecekler.

Bu konuda getirilen en önemli kolaylık ise; vergi levhalarının internet vergi dairelerinden sorgulanabilmesidir. Böylece internet vergi dairesinin 'e-vergi levhası sorgulama' bölümünden istenen belli bilgiler girilerek sorgulama işlemi gerçekleştirilebilecek. Mükellefin vergi kimlik numarası, faal olup olmadığı ve unvanı sorgulanabilecek. Bunların yanı sıra ayrıca, sorgulanan vergi levhasının güncel olup olmadığı da öğrenilebilecek.

Kaynak:

<http://www.hurriyet.com.tr/ekonomi/17889232.asp>

Kaynak:27 Mayıs 2011 tarihli resmi Gazete

TOBB Yönetim Kurulu Başkanı **M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU** Odamızı Ziyaret Etti

**Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği
Başkanı Rifat HİSARCIKLIOĞLU ile
Yönetim Kurulu Üyeleri Mustafa
BOYDAK ve Arif PARMAKSIZ
Odamızın konuğu oldu.**

Niğde Üniversitesi'nin daveti ile mezuniyet törenine katılmak üzere ilimize gelen Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Rifat HİSARCIKLIOĞLU, mezuniyet töreninden sonra Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Yönetim Kurulu Üyeleri Kayseri Sanayi Odası Başkanı Mustafa BOYDAK ve Nevşehir Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Arif PARMAKSIZ ile





beraber Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO)'yu ziyaret etti.

10 Haziran 2011 Cuma günü odamızda ağırladığımız TOBB Başkanı Rifat HİSARCIKLIOĞLU basına kısa bir açıklamada bulundu. HİSARCIKLIOĞLU odamızı ziyaretinde NiTSO meclis üyeleri, Kadın ve Genç Girişimciler Kurulları ve diğer misafirlerle de sohbet etti. Oldukça sıcak bir atmosferde geçen ziyaret sonrasında HİSARCIKLIOĞLU ve beraberindekiler Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO), Niğde Ticaret Borsası (NTB) ve Bor Ticaret ve Sanayi Odası'nın ortaklaşa düzenlediği toplantıya katıldılar.

Oldukça yoğun bir katılımı ile gerçekleşen toplantıda açılış konuşmasını NiTSO Yönetim Kurulu Başkanı Serdar ECEMİŞ yaptı. Açılış konuşmasında ECEMİŞ; "Sayın Rifat HİSARCIKLIOĞLU beyefendinin TOBB Başkanlığı'na seçildiği 2001 yılından itibaren yaşanan olumlu gelişmeler gösteriyor ki, TOBB doğru işlere imza atmış ve atmaya da devam ediyor. Asıl değinmek istediğim nokta ise; Başkanlığını 3 dönemdir Sayın Rifat HİSARCIKLIOĞLU beyefendinin yürüttüğü TOBB ile beraber Türkiye genelinde ki tüm oda ve borsaların etkinliği ve işlevselliği artmış, daha aktif hale gelmişlerdir. Sunduğumuz tüm hizmetleri sizlere ulaştırabilme noktasında bize bu imkânları sağlayan ve bünyesinde faaliyet gösteren tüm oda ve borsalardan desteği ve alakasını esirgemeyen, varlığı ile bizleri

onurlandıran TOBB Başkanımız Sayın Rifat HİSARCIKLIOĞLU beyefendiye, TOBB'un Yönetim Kurulu Üyelerine ve tüm çalışanlarına kendim ve tüm çalışma arkadaşlarım adına teşekkür ediyorum", şeklinde düşüncelerini ifade etti.

Son olarak kürsüye çıkan TOBB Başkanı Rifat HİSARCIKLIOĞLU ise yaptığı konuşmasında; "Birlikte rahmet ve bereket, ayrılıkta azap vardır. Kayseri'nin başarısının sırrı vali, belediye, sivil toplum kuruluşları gibi kurumların farklı düşüncelerde olsalar bile Kayseri için bir araya geldiklerinde aynı şeyi düşünmeleridir. Kadın ve genç girişimcileri çok önemsiyorum.

Türkiye'nin en önemli sorunu işsizliktir. Bunu da girişimciler çözecek. TOBB'a bağlı 1 milyon 300 bin girişimcimiz var. Bu rakamın içerisinde kadın girişimcilerin oranı %6,5. Türkiye genelinde yaklaşık 80 bin kadın girişimci var. Niğde'deki genç kızlara kadın girişimciler kurulu örnek olacak. Anne babalara söylüyorum; erkek ve kız çocukları arasında ayırım yapmayın ve onları girişimci olmaya teşvik edin. Çok sevdiğim bir söz; "haksızlık üzerine kurulan her türlü düzen yıkılmaya mahkûmdur." ifadelerine yer verdi

Programın sonunda NiTSO, NTB ve Bor TSO, TOBB Başkanı Sayın Rifat HİSARCIKLIOĞLU'na Niğde'yi ziyaretlerinin anısına hediyelerini sundular. Canlı yayın olarak Niğde Televizyon'undan da yayınlanan program HİSARCIKLIOĞLU'nun ilimizden ayrılması ile son buldu.

6102 Sayılı 'Türk Ticaret Kanunu' Değişikliği



1 4 Şubat 2011 tarihli ve 27846 sayılı Resmi Gazete'de yayınlanan, 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nda yapılan değişiklikler ile birçok yenilik hayata geçirilecek. Değişiklik yapılan maddeler ise, 1 Temmuz 2012 tarihinde yürürlüğe girecek. Neredeyse 55 yıllık bir geçmişe sahip 'Türk Ticaret Kanun'un da, Türkiye'nin AB üyesi olma çabaları göz önünde bulundurularak değişikliğe gidildi. Piyasalarımıza da rahat bir nefes aldırarak yasanın yürürlüğe girme aşamasında oda ve borsaların, sivil toplum örgütlerinin, üniversitelerin payının da büyük olduğu yadsınmaz bir gerçek. Gündelik hayatı düzenleyici birçok düzenleme getirecek olan yasayı ana başlıklar halinde derlemeye çalıştık. Özetle gelecek yılda hayatımızda yer alacak başlıca uygulamalar şunlar olacak;

Araç Yazıları: Toplu taşıma için kullanılan araçlarının dış yüzeyinin sade bir görünümde olması gerekecek. Yolcu dolmuşların da, kamyonlar da görülen "Sen göklerde doğan bir güneş, ben yollarda çilekeş", "Sollama beni sollarım seni" şeklindeki yazıların yazılması durdurulacak. Yolcu taşımacılığı kapsamına giren hükümlerin ne şekilde uygulanacağı, Ulaştırma Bakanlığı tarafından hazırlanacak yönetmelik ile düzenlenecek.

Yolcu Biletlerinin Farklı Farklı Kişilere Satılması: Yolcu taşımacılığı yapan firmalar; yolcu biletlerinde belirtilen yerin bir başkasına verilmesi, tarif edilen araçtan daha düşük özelliklere sahip başka bir araç ile ulaşımın sağlanması, hareket saatinden önce kalkması sebebiyle yolcuların seferi kaçırmaları ve araçta gerekli ilk yardım malzemesinin vb. olmaması durumlarında sorumlu tutulacaklardır.

Tehlike Arz Eden Eşya Taşıma: Tehlike arz eden eşya taşınması söz konusu olduğunda gönderici, eşyanın taşınmasını gerçekleştirecek kişi/kişilere net ve anlaşılır bir dille, yazılı halde zamanında gerekli bildirimlerde bulunacaktır. Eğer taşınan eşya hasar görebilecek nitelikteyse zarar görmemesi için uygun ambalajlama yapılması zorunluluk olacaktır.

Büro (ofis) ve Ev Eşyası Taşıma: Ev ve ofis(büro) eşyalarının, taşınması ile ilgili taşıyıcıyı bağlayan yükümlülüklerden, eşyaların sökülüp kurulması, eşyanın yüklenip boşaltılmasını da içeren düzenlemeler uygulamaya girecektir.

DENİZ HUKUKU

Haciz altında bulunan Türk veya yabancı bayrak bulunduran gemilerin 'vaktinden evvel' satılabilmesi imkânı uygulamaya getirilecektir.



Gemi Kazaları: Gemi ile seyahat eden yolcu/yolcular gemi ile geçirdikleri kazalardan dolayı tazminat alma hakkına sahip olabileceklerdir.

Zorunlu Sigorta: Gemiyle yolcu taşımacılığı yapılması durumunda (12 kişiden fazla yolcu taşımak için ruhsat alan gemiler için) taşımanın tümü ya da belli bir kısmını kendi adına üstlenen tüm taşıyanlar yolcunun / yolcuların yaralanması veya ölmesi sebebiyle ortaya çıkacak yükümlülüklerine karşı sigorta yaptırmak zorunda olacaktır.

Çevreye Verilen Zarar: Denizlerde meydana gelen kazalarda kurtarma ve yardım çalışmaları/faaliyetleri gerçekleştirilirken çevre korunacaktır. Denizlerin korkulu rüyası petrol sızıntıları nedeniyle denizlerde oluşan kirliliğe karşı ise uluslararası sözleşmelerde yer alan hükümler esas alınacaktır.

SİGORTA HUKUKU

Sözleşme yapıldığında ve bu sözleşmenin devamı halinde yapılan sözleşme ile ilgili bilgi verilmesi ve

sigortalatılanın elde ettiği haklar hakkında, karşı tarafı bilgilendirme, aydınlatma zorunluluğu getirilecektir. Sigorta yapılmasını talep eden de tüm bilgileri, belgeleri vb. sigortacıya sunmak durumunda olacaktır.

Vakıflar: Ticari nitelikte işletme işleten vakıf, dernek veya özel hukuk hükümlerine göre yöneltmek ya da ticari amaçla işletilmek için kamu tüzel kişilikleri tarafından kurulan kurum ve kuruluşlarda yürürlüğe girecek ilgili hükümlerle birlikte tacir olarak sayılacak.

Sorumluluk Sigortası: Hizmet verdikleri meslek/işlerinden kaynaklanan bir yanlışlık/hata yapılması durumunda hatadan etkilenen karşı tarafın tazminat istemesini göz önünde bulunduran şahısların düzenleyeceği sözleşmelerle alakalı olarak 'sorumluluk sigortaları' adı altındaki uygulama Türk Hukuku'na ilk defa dahil oldu. Yani zarara uğrayan kişi, oluşan zararı direk olarak sigortacıdan talep edebilecek. Bu durumda eksik veya yanlış tedavi yapan doktor, müvekkilini hatalı savunan avukat vb. kendilerinden talep edilen tazminatları yukarıda bahset-

tiğimiz sorumluluk sigortası çerçevesinde yerine getirebilecek.

Hayat Sigortası: Avrupa Birliği (AB) mevzuatına uygun uygulamaları kapsayan yasaya göre, sigorta bedeli yatıran kişiler, sigortacının kendisine vazgeçme hakkını kullanabileceğini bildirmesinden itibaren 15 gün içinde yapılan sözleşmeden cayabilecektir. Bunun yanı sıra toplu halde yapılabilecek 'grup sigortasına' imkan tanınacak. Yani sayısı en az 10 olan grup lehine sadece bir tek sözleşme ile sigorta gerçekleştirilebilecek.

Ticaret Sicil İşlemleri: Ticaret sicili işlemleri, ticaret ve sanayi odaları ya da ticaret odaları tarafından yapılacaktır. Yani ticaret sicili bu kuruluşlar tarafından gerçekleştirilecektir.

İnternet Sitesi: Yürürlüğe girecek madde kapsamında şirketlerle ilgili belgelere, dokümanlara vb. web adresi (internet adresi) ve numarası yazılacak. Tüm sermaye şirketlerinin bir internet sitesi olacak. Oluşturulacak internet sitesinde şirketle ilgili ilanlar, şirket kurucu-

ları için önemli görülen bilgilendirmeler, açıklamalar, finansal tablolar vb. bilgilere, açıklamalara yer verilecektir.

Kapıdan Satış: Bir malın gerçek fiyatı/değeri hakkında alıcı hiçbir şekilde yanıltılmayacaktır. Alıcı saldırıya diyerek tabir edilen satış yöntemleriyle mantıklı karar verme özgürlüğü engellenemeyecektir. Kapıdan yapılan satışlar bu kapsamda yer alacaktır.

Taksitli Satışlar: Bir malın, ürünün veya faaliyetlerinin özellikleri, miktarı, kullanım amaçları, faydaları veya zararları ile ilgili özellikleri alıcıdan saklanarak alıcı yanıltılmayacaktır. Taksitli satışlarda ve tüketici kredilerinde gerçekçi, dürüst hareket edilmemesi durumları haksız rekabet kapsamında sayılacaktır.

Hapis Cezası: Bir üst başlıkta bahsettiğimiz haksız rekabet sayılacak faaliyetlerden birini bilerek/kasten işleyenler hakkında 2 yıla kadar

hapis ve para cezası uygulanabilecektir. Haksız rekabet maddesi kapsamında aykırı davranışta bulunan basın, yayın, iletişim, bilişim kuruluşları da sorumlu sayılacak ve haklarında dava açılacaktır.

ANONİM ŞİRKETLERİ

Şirket: Kooperatifle bu yasanın yürürlüğe girmesiyle birlikte artık ticaret şirketi kapsamında yer alacaktır. Ticaret şirketleri böylece; kolektif şirket, komandit şirket, anonim şirket, limited şirket ve kooperatif şeklinde olacaktır.

Canlı yayın bağlantısıyla Toplantı: Sermaye şirketlerinde; müdürlerin oluşturduğu kurul ve yönetim kurulu, yukarıda belirttiğimiz kolektif şirket, komandit şirket, limited şirket ve anonim şirketlerde bulunan ortakların oluşturduğu ortaklar kurulu ve genel kurul toplantıları böylece online (canlı yayın) şeklinde gerçekleştirilebilecektir.



ŞİRKET BİRLEŞMESİ

Anonim şirketler, kolektif şirketler, komandit şirketler ve ayrıca sermayesi paylara bölünmüş komandit şirketler kendi aralarında birbirleriyle birleşebileceklerdir. Batık durumda olan yani borçlu sermayeye sahip şirketlerde bu birleşmelerden yararlanabileceklerdir.

Ayrılma Akçesi: Pay ve ortaklık haklarının edinimi ile edinilen şirket payları ile paylarının gerçek değerine eşit olan ayrılma akçesi arasında seçim yapma hakkına sahip olabileceklerdir. Ayrıca ayrılma akçesinin nakit verilme zorunluluğu kalkacak bunun yerine bi diğer şirketin payı/pay senedi veya başka bir menkul değer verilebilecektir.

Şirketten Çıkarma: Sayıca üstün olan çoğunluğa, sayıca az olan azınlığın sorun/mesele çıkarması durumunda azınlığa ayrılma akçesi ödenerek şirketten çıkarma hakkı verilecektir. Azınlık işten çıkarma hususunda itiraz edemeyecek ancak ayrılma akçesinin miktarı konusunda itirazda bulunabilecektir.

Birleşme Kolaylığı: Alacaklıların haklarında herhangi bir zarar bulunmuyorsa birleşmeler kolaylaştırılacaktır.

Tür Değişirme: Eğer istenirse, bir şirket hukuki şeklini/biçimini değiştirebilecektir. Bu değişiklik durumunda ortakların şirket payları ve sahip olduğu hakları korunarak hareket edilecektir.

İncelemeye Sunma: Şirketler, bölünme ve birleşme veya tür değiştirme ile ilgili işlemleri, verileri, belgeleri vb. dokümanları ilgililerin incelemesine sunma yükümlülüğünde olacaklardır.

Mali Yapıyı Güçlendirme: A.Ş.'ler kuruluşları sırasında, sermayelerinin belirli bir kısmına denk gelen hisse senetlerini, banka ve büyük finans

kurum ve kuruluşlarının taahhütleri doğrultusunda, sermaye piyasası kapsamına uygun şekilde halka sunabileceklerdir.

Bir Kişi İle Yönetim Kurulu: A.Ş.'ler de, yönetim kurulunun en az 3 üye ile oluşabileceği hükmü kaldırılarak, Avrupa Birliği (AB) hukuku ile uyum sağlanarak en az 1 üye sayısı yönetim kurulu oluşturulmasına imkan verecektir.

Pay Sahipliği: Yönetim kurulunu oluşturan üyelerin, pay sahibi olma zorunlulukları kaldırılıp, yönetim kurullarının uzman veya profesyonel şahıslardan oluşturulabilmesine imkân tanınacaktır.

Zarar Sigortası: Yönetim kurulunda yer alan üyelerin, görevlerini ifa ederken, şirkete verecekleri zararların güvence altına alınması için, istenmesi durumunda 'zarar sigortası' yaptırılabilir.

Riskte Erken Saptama: Borsa da hisse senetleri faal olan şirketler, varlık, gelişme ve devamlarını tehlikeye atacak risklerin önceden saptama

tanması ve bu durumun yönetiminin sağlanması için uzman/profesyonel bir komite oluşturmakla yükümlü olacaklardır.

Muhafif Üyelere Şerh Yazısı Yazma Hakkı: Yönetim kurulu kararlarına onay vermeyen üyeler, 'muhalifet şehri' yazabileceklerdir.

Denetim: A.Ş.'lerin finansal tabloları, uluslararası denetim standartlarına uygun, Türkiye denetim standartları kapsamında denetlenecektir.

Denetim kuruluşu: Denetçi olarak ortakları yeminli mali müşavir veya serbest muhasebeci mali müşavir unvanına sahip bağımsız bir denetleme kuruluşu olabilecektir.

TACİR YARDIMCILARI

Muhasebe Standartları: Ticari defter tutmak her işletme sahibi için zorunluluk olacak. Defter ile yılsonu finansal tabloları, Türkiye Muhasebe Standartları'na uygun olacak.

Acente: Aracılığını yaptığı ya da yapılan sözleşmelerden doğma ihtimali





olan uyuşmazlıklar sebebiyle acente, müvekkili adına dava açabilecek bunun yanı sıra kendisine karşıda aynı sıfatla dava açabilecekler.

Tahsil Komisyonu: Acentelik ilişkisi devam ettikçe, belirli bölge ve çevredeki müşteriler ile kendi katkısı olmadan kurulan işlemler içinde acente ücret talep etme hakkına sahip olacaktır.

Halktan Para Toplanması: A.Ş. ya da başka bir şirket kurmak, kurulan şirketin sermayesini artırmak vadiyle halktan para toplamaya bir sınırlama getirilecek. Halktan para toplanabilmesi için SPK' dan izin alınması gerekir. Alınması zorunlu olan bu iznin hükümleri SPK tarafından belirlenecek.

Şirketlerin Bölünmesi: Bir şirket tam olarak veya kısmi olarak bölünebilecek. Tam bölünme işlemi; şirketin sahibi olduğu tüm mal varlığı bölümler şeklinde ayrılacak ve başka şirketlere devri yapılacak. Kısmi bölünme şekli ise; şirketin sahibi olduğu mal varlığının belli bir kısmı veya bölümü başka şirketlere devir edilecek.

İnternet Sitesi Kurmayanlara Ceza: Kanunun yürürlüğe girdiği tarihten itibaren 3 ay içinde internet sitesini hala oluşturmayan veya 'bilgi toplumu' hizmetlerine özgülemeyen şirket yöneticileri hapis ve para cezasına çarptırılacaktır.

Çek-Senet: Kayıtsız ve şartsız ödenecek havaleyi, muhatabın unva-

nını, ödeme yerini, düzenleme tarih ve yerini, düzenleyenin imzasını bulunduran senet bu kanunla artık çek sayılacaktır.

Kanun No : 6102 Sayılı Türk Ticaret Kanunu

Kabul Tarihi: 13/01/2011 Tarihinde TBMM 'de Kabul Edilmiştir.

Resmi Gazete : 14 Şubat 2011 PAZARTESİ Günü 27846 Sayılı Resmî Gazetede Yayınlanmıştır.

Kaynak: Nalan SÖYLEMEZ / İstanbul Ticaret Gazetesi

<http://www.patronturk.com/yeni-turk-ticaret-kanununda-neler-degisti>

'Sizin Dükkân Torunlara Kalır Mı?'

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO) ve NiTSO bünyesinde faaliyet gösteren Kadın ve Genç Girişimciler Kurulları'nın girişimleri ile ilimize gelen Ahmet Şerif İZGÖREN, 'Sizin Dükkân Torunlara Kalır Mı?' adlı semineri ile sahne de devleşti.

Sahneye çıktığı anda devleşen bir adam... Tüm dinleyicilere unutulmaz bir akşam yaşattı, kimi zaman güldürdü kimi zaman duygulandırdı. Seminerine başlar başlamaz dinleyiciyi etkisi altına alan ve sonuna kadarda inanılmaz bir performansla herkese kendini dinletmeyi başaran önemli bir iletişimci, eğitimci. Ahmet Şerif İZGÖREN 4 Haziran 2011 Cumartesi akşamı Niğde Üniversitesi Fen-Edebiyat Fakültesi Konferans Salonu'nda verdiği 'Sizin Dükkân Torunlara Kalır Mı?' adlı semineriyle gelecek, kurum kültürü, iletişim ve bilgi ana başlıkları altında sürükleyici bir seminer sundu. Her dinleyicisi ile neredeyse ayrı ayrı ilgi-





lenmeye çalışan ve hepsinin elini sıkımayı ihmal etmeyen önemli bir iletişimci olan İZGÖREN'in seminerinde anlattığı kısa öyküler ise şimdiye kadar başından geçen, hayatın içinden gerçek, yaşanmış ve ders alınması gereken öyküler.

Bu güne kadar görev yaptığı tüm kurumlarda değişim yaratması ile tanınan ve oluşturduğu sistemlerle adını duyuran Ahmet Şerif İZGÖREN ayrıca yazar kimliği ile de toplam on altı kitap yazmış. Ayrıca 'Izgören Akademi' adı altında 6 şirketin yöneticiliğini de yapıyor. Ankara, Antalya, Kayseri, Bursa, Kocaeli illerinde bölge müdürlükleri ve şubeleri bulunuyor. Buralarda eğitim ve danışmanlık hizmeti veriliyor.

Seminerden sonra gerçekleştirdiğimiz röportajda kendisiyle ilgili ko-

nularda bizimle paylaşımda bulundu. Bizde artık bundan sonrasında Ahmet Şerif İZGÖREN'e bırakıyoruz sözü.

ticaret: Bize biraz kendinizi tanıtır mısınız?

Izgören: 1965 yılı İzmir doğumluyum.1979 yılında Kuleli Askeri Lisesi'ni kazandım. 1987 yılında Hacettepe İngiliz Dilbilimi Bölümü'nü bitirdim.

ticaret: 1983 yılı Kuleli Askeri Lisesi mezunusunuz. Peki neden Askeriye'de yükselmek yerine özel sektörde yer almayı tercih ettiniz?

Izgören: Askeriyede belli bir sistem var. İlk mesleğinize başlıyorsunuz

3 yılın sonunda üst teğmen, 6 yılın sonunda yüzbaşı oluyorsunuz bu kademeler böyle belli aşamalarda yükselip gidiyor. Ben ne bundan önceki mesleğimde ne de şimdiki mesleğimde her hangi bir yükselme çabası içerisinde olmadım bunu da belirtiyim.

Ben Askeriye'ye 14 yaşında girdim. Ancak yetişkin yaşama geldiğimde bir şeylerin istediğim gibi gitmediğinin farkına vardım. Kendi yeteneklerimi gerçekleştiremediğimi yani kendimi tam olarak ifade edemediğimi hissettim. Başkalarının benim hayatım üzerinde karar vermesinden rahatsız oldum ve kendi isteğimle Askeriye'den ayrıldım. Bunun maddi ve manevi bedelini de ödedim tabii ki. Bu sebeple kendimi daha doğru ifade edebileceğime

inandığım özel sektörde yer almayı tercih ettim.

ticaret: 2004 Nisan'dan beri 'Türkiye Uğur Böcekleri Projesi' ile gönüllü seminerler vererek ülkemizin dört bir yanında eğitimler veriyorsunuz. Bu projenin amacından ve başarısından biraz bahsedebilir misiniz?

İzğören: 'Türkiye Uğur Böcekleri' ile ilgili proje şu açıdan çok önemli diye düşünüyorum; akşam haberlerinde bir bakıyoruz küçük küçük çocuklar taş atıyorlar, trafik kazası olmuş araçlar devrilmiş çocuk kanala uçmuş. İşte bunları görünce, ülkede birçok temel konuda önemli sıkıntılar var demek ki diye düşünüyorum. Size beni çok etkileyen bir hikâye anlatayım;

Yakın bir zamanda Batman'a gittim. 250 tane lise son sınıf öğrencisi

ile bir araya geldim. Bu lise son sınıf öğrencilerine şu soruyu sordum, 'Aranızda kaçınız Çanakkale'yi gördü?'. Aldığım cevap çok çok üzücü oldu benim için. Çünkü 250 tane lise son sınıf öğrencisinden hiçbiri Çanakkale'yi görmemiş. Durum böyle olunca eksik bir şeyler var diyorum. Hepimizin birey olarak kendini sorgulaması lazım.

Ben 2 ay önce kendi kızımı götürdüm Çanakkale'ye. Anlattım ona şehitlerimizi. Kızım oturdu zır zır ağladı, 'Baba bizim için mi ölmüşler' diye. Kızım daha 6 yaşında. İşte Batman'daki çocuklara da anlattım, 73 bin şehit yatıyor Çanakkale'de, hiç birinin mezar taşında mezhebi, siyasi görüşü yazmıyor, hepsi bizim atalarımız bizler için canlarını verdiler, bugün bizler sağsak orada yatan şehitlerimizin sayesinde, diye. Hepsinin

gözleri doldu ama suç onlarda değil bu zamana kadar kimse bunları anlatmamış onlara.

Demek istediğim işte bu nokta da eksikliğin üzerinde durmamız eksikliğin nerede olduğunu sorgulamamız gerekiyor.

'Türkiye Uğur Böcekleri' projesi ile gençler şimdi Türkiye'nin dört bir yanına gidip dürüstlük, iş kalitesi ve girişimciliği anlatıyorlar. Ama önemli olan 2 tane çok önemli ilkeleri var; 'Vatan Sevgisi' ve 'Hoşgörü'. Yani etnik kökeni ne olursa olsun, siyasi görüşü ne olursa olsun bu bayrağı seviyorsan bu yeterli bizim için. Bu konuyla alakalı size geçen sene olan bir olayı örnek vereyim. Bir Rum İlkokulunun açılışında bir Rum kızı İstiklal Marşımızı söylerken hüngür hüngür ağladı. Böyle bir örnek dünyanın başka hiçbir ülkesinde yok. Ama ne



yazık ki bizim karşılaştığımız örnekler üzücü. Nasıl terör örgütleri çocuklarımıza eğitimler veriyorlarsa bizde bu eğitimlere karşılık vatan sevgisini ve hoşgörüyü aşılamalıyız onlara.

Bir arkadaşımın geçenlerde Kayseri Bölge Müdürlüğümüzü gezdik, bir Uğur Böceğimiz bize duvarda asılı olan bir yazıyı gösterdi, çocuk diyor ki 'bize bazı ağabeyler dağa çıkmayı öğretiyorlar ama Uğur Böceği ablamız bize öyle güzel şeyler öğretti ki bizi artık kimse dağa çıkaramaz'. Biz bunu Uğur Böceklerimizle birer saatlik ikişer saatlik eğitimlerle başarmaya çalışıyoruz.

Bizim 'Türkiye Uğur Böcekleri' olarak öğretmeye çalıştığımız şey 'Aşık Veysel'in görmeyen gözleriyle köyüne ilk meyve ağacını dikmesi' yani görmese de bir şeyler yapmaya çabalaması. Ben seminerlerimde, konferanslarımda sizde Uğur Böceği olun demiyorum ben bütün gençlere diyorum ki biz bunu yaptık 6-7 yıllık bir süreçte 150 bin kişiye ulaştık sizde bir şeyler yapın, mesela Lösev'e, Tema'ya, Açev'e yani siyasi görüşü olmayan ama ülkesine bir şeyler katmaya çalışan böyle kuruluşlara birer destek verin. Sizlerde gidin bir yerlerde bir şeyler kurun ve onu devam ettirin.

Ülke ile ilgili, iki evladım var onların geleceği ile ilgili bir şeyler yapmak önemli olan. Çevremdeki birçok insana bakıyorum, 'biz bu dünyaya mı çocuk getireceğiz' diyor, 'yurt dışında okutalım çocuklarımızı' diyor. Ama benim böyle bir isteğim yok çünkü bütün dedelerim, soyum bu ülkedendi.

ticaret: Sizinle aynı alanda faaliyet gösteren kuruluşlar ile ilgili düşüncelerinizi öğrenebilir miyiz?

İzğören: Bizimle aynı alanda faaliyet gösteren Amerikan şirketleri

çok büyük yatırımlarla geldiler İstanbul'a. Amaçları buradan Türkiye'nin dört bir yanına yayılmaktı ama yayılamadılar İstanbul'da şu anda büyük bir pazar var orada kaldılar. Herkes bu sebeple İstanbul'a gidiyor. Ama asıl Anadolu'da bu konuda büyük bir ihtiyaç var. İstanbul'daki yatırımcılar için buralarda, daha küçük illerde Pazar imkânı yok. İşte biz bu sebeplerle Anadolu'dan başladık işe ve 5 bölge müdürlüğümüz var şimdi, bütün o Amerikan şirketleri şaşkın haldeler çünkü şaşıyorlar bir Türk şirketi bunu nasıl başardı diye. Biz durmuyoruz yavaş yavaş Diyarbakır, Karadeniz, İzmir'de de faaliyet göstermeye başlayacağız. Bizim izlediğimiz yolu, aynı mantıkla Kurtuluş Savaşımızda yaptığımız gibi Anadolu'dan başlayarak İstanbul'a ilerlememize benzetiyorum.

ticaret: İzğören Akademi'yi bizlere anlatır mısınız?

İzğören: Bizim şirketimiz %100 yerli bir şirket. Eğitim ve danışmanlık alanında en çok istihdam sağlayan kuruluşlardan biri. Maaşları hep tam zamanında yatıyor. Çalışma arkadaşlarımızın müthiş projeleri var. Ve şunu söyleyeyim ülke çapında alanında en iyi şirketlerden biri olarak anılıyor. Umarım daha da iyiye gidecek. Şirket yönetmeliğimizin ilk maddesi 'hiçbir şekilde yabancı bir şirkete satılmayacak' tır. Ana maddemiz ise 'hoşgörü'. Biz ülkemizdeki tüm etnik kökenli insanlara değer veriyoruz çünkü onlar bu ülkenin en önemli zenginlik kaynaklarından biri.

Şirket olarak bu ülkenin ürünlerini kullanmaya çalışıyoruz, bu ülkenin insanlarına yatırım yapmak için çabalıyoruz.

ticaret: Şimdiye kadar verdiğiniz

seminerler içinde size en çok keyif veren hangi semineriniz oldu?

İzğören: Çocuk Esirgeme Kurumları'nda verdiğim seminerlerde çok heyecanlanıyorum. Panik oluyorum. Çünkü üzgünler, almaları gereken sevgiyi ne yazık ki alamamışlar, çok umutsuzlar. Böyle seminerlerimde çok zorlanıyorum ama çokta keyif alıyorum. Son olarak 3 gün önce verdiğim Konya'daki seminerim benim için çok keyifliydi. Yanımda 6 yaşındaki kızımda vardı. Bir açık hava semineriydi, saat 20.00'de başladı yaklaşık 5 bin kişi vardı. Seminerle beraber müthiş bir yağmur başladı. Baktım olacak gibi değil iptal edelim dedim. Dinleyiciler 'olmaz yağmurda yağsa biz seni dinlemeye geldik, dinleyeceğiz' dediler. Belediye herkese yağmurluk dağıttı bana da bir yağmurluk verdiler, havuzun kenarında bir direğe tutundum seminer boyunca. Bende, kızımda, tüm dinleyicilerim de sırlıslıklam olduk. Ama hiç kimse gitmedi sadece bazı dinleyiciler çocuğumuz ıslandı diye izin istediler. Kesintisiz 1 buçuk saat seminer verdim artık bitireyim derken bu sefer sesler yükseldi yağmur kesildi diye. O kadar zevkli bir seminerdi ki yağmurun kesildiğinin farkına bile varamamışız.

ticaret: Son olarak eklemek istediğiniz bir şey var mı?

İzğören: Son olarak söyleyeceğim bu gün çok çok özel bir gündü. Niğde'ye geldik baktık insanlar bir şeyler yapmaya, başarmaya uğraşılıyor. Bu gün biraya gelen yüzlerce insan içinde ilk yarından sonra giden sadece 2 kişi oldu ama onun yerine kat kat fazlası dâhil oldu. Demek ki sizler ve bizler bir şeyleri doğru yapıyoruz. Bu kadar insana hitap etmek güzeldi. İyi ki böyle bir organizasyon yaptınız, teşekkürler...

Niğde'nin Unutulmaya Yüz Tutmuş Sanatı:
EL Dokuma Halı





Niğde Valiliği Halıcılık Birliği

ticaret: Kendinizi tanıtır mısınız?

- Ben Bilgehan HARMANŞAH. 1969 yılında Niğde'de doğdum. İlköğretimimi Bor Bahçeli'de tamamladım. Niğde Lisesi'nden mezun olduktan sonra 1986 Selçuk Üniversitesi Niğde Eğitim Yüksekokulu'nda üniversite hayatıma başladım. 1992 yılında ise Uludağ Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkiler Bölümü'nden mezun oldum. İş hayatıma 1993 yılında Niğde Valiliği Halıcılık Birliği'nde muhasebe yetkilisi olarak başladım ve 15 yıldır da müdür olarak görev yapmaktayım. Evliyim, 10 yaşında bir kızım ve 5 yaşında bir oğlum var. Bu gün itibarıyla 18 yıldır birliğimizde görev almaktayım.

ticaret: Mesleğinizin zorlukları- incelikleri nelerdir?

- Her geçen gün kaybolmakta olan bir el sanatını yaşatmaya, bu alanda

üretim yapmaya çalışıyoruz. Ayrıca emek yoğun bir üretim. Sürekli yeni kursiyerler bulup yetiştirmek zorundasınız. Çünkü yetiştirdiğiniz genç kızlar evlenip genelde büyük şehirlere gidiyorlar ve onları kaybediyorsunuz. Kimileri yaşlandıkça halı dokuyamıyor veya başka işlere giri-



yorlar. Yani ortalama 6 ayda yetiştirdiğiniz bir kursiyeri her an kaybedebiliyorsunuz. El emeğine dayalı bir üretim olduğu için kursiyerler için dokuma ücreti yetersiz kalırken firmalar bakımından maliyeti arttıran önemli bir etken oluyor. Bir haliya başlıyoruz, tarım sezonu başlıyor kursiyer haliyi yarım bırakıp 5-6 ay gidiyor halı aylarca tezgâhta bekliyor. Firma aldığı siparişi yetiştiremiyor. Dokunan halılarda sürekli kontrol yapılması gerekiyor, çünkü hatanın sonra geri dönüşü olmuyor. Ancak sonuçta bir sanatla uğraşıyorsunuz, ortaya bir ürün çıkartıyorsunuz en önemlisi üretim yapıyorsunuz. Bunlarda insana mutluluk veren önemli unsurlar.

ticaret: Niğde Valiliği Halıcılık Birliği'nin amacı ve önemi nedir?

- Niğde Valiliği Halıcılık Birliği 1972 yılında kurulmuştur. Öncelikle bir şey belirtmek istiyorum kurumumuz yapısı itibarıyla diğer oda ve birliklerle zaman zaman karıştırılıyor. Kurumumuz 5355 sayılı Mahalli İdare Birlikleri Kanunu'na tabidir. Yani bir kamu kuruluşudur. Birlik Başkanı da Sayın Vali'mizdir.

Birliğimizin kuruluş amaçlarına gelince; Niğde İl'inde el dokuma halıcılığı ve diğer el sanatlarını yaşatmak, geliştirmek ve yaymak, bu alanda çalışanlara maddi katkı sağlamak, istihdam sağlamak, işsizliğin azalmasına destek olacak faaliyetler yürütmek, İlimize ait geleneksel sanatların yaşatılması, korunması ve tanıtımı alanında çalışmalar yapmak, Yurtiçi ve yurtdışında el dokuma halıcılığımızın, geleneksel el sanatlarımızın tanıtım ve reklamını yapmak, konumuzla ilgili fuar, sergi, konferans, toplantı, seminer, yarışma vb. faaliyetleri düzenlemek ve katılmak. Birliğimiz şu anda sadece el halıcılığı ve desinatörlük üzerinde



faaliyetlerine devam etmektedir. Artık içinde bulunduğumuz yüzyılda insanların gelir elde etmediği el sanatlarını sırf yaşatmak için uğraş verdiklerini pek görmez olduk. Halıda geçmiş yıllarda özellikle köylerde evin annesi kızlarına hem bir meslek kazandırmak hem de çeyiz hazırlamak için halı dokumayı öğretiyordu. Ancak eğitim seviyesinin yükselmesi, yaşam kalitesinin artması, makine halıcılığının gelişmesi gibi sebeplerle artık evlerde halı dokumacılığı yapılmamaktadır.

ticaret: Kurucuları ve Birlik Başkanı kimdir?

- Birliğimizin Başkanlığını Valilerimiz yapmaktadır. Şu anda Birlik Başkanımız Valimiz Sayın Âlim BARUT'tur. Birliğimizin kurucuları İl Özel İdaresi ile başta Niğde ve Bor Belediyeleri olmak üzere 13 belediye ve 7 köy muhtarlığıdır. Bugün ise yine İl Özel İdaresinin yanında Niğde'deki belediyelerin tamamına yakını ve 36 köy muhtarlığı Birliğimizin üyesidir.

ticaret: Birliğinizde şu an itibariyle kaç kişi istihdam ediyorsunuz? Ku-

rulduğu günden bu zamana kadar kaç kişi yetiştirdiniz?

- Birliğimizde şu an itibariyle 350-400 bayan kursiyer/dokuyucumuz bulunmaktadır. Ayrıca bu atölyelerde Halk Eğitimi Merkezleri tarafından görevlendirilen 20 usta öğreticimiz görev yapmaktadır. Birliğimizin kurulduğu 1972 yılından bu yana, kesin bir sayı vermem şu an için mümkün olmasa da on bine yakın kişi kurslarımızda kursiyer/dokuyucu olarak yer almıştır.

ticaret: Bizimle paylaşmak istediğiniz ilginç hikâyesi olan bir halı dokudunuz mu?

- Yıllardır aynı görevde çalıştığınızı için çok sayıda ilginç hikâye ile karşılaşılıyorsunuz. Mesela 168 m²'lik halının Dikilitaş atölyesinden bütün köy halkı ile çıkartılıp kamyonu yüklenmesi, sergileneceği kapalı spor salonunda onlarca kişi tarafından yayılması güzel bir anı olarak aklınızda yer ediyor. Bunun yanında üretim yaptığımız bir firmanın üretim





sorumlusunun bir atölyede o gün kursiyerlere güler yüzlü konuşmaması nedeni ile canı sıkılan kursiyerin dokuduğu halıdan 25-30 cm sıra çalması da üzücü bir hikâye olarak insanın aklında kalıyor.

ticaret: Halıcılık kursları ve atölyelerinde kursiyer olmak için gerekli şartlar nelerdir?

- Öncelikle şu an halıcılık kurslarımız bayanlara yöneliktir. Bütün bayanlar halıcılık kurslarımıza kayıt yaptırabilir. Ancak zorunlu eğitim yaşını doldurmuş olması gerekiyor.

Yani ilköğretimi bitirmiş olması veya zorunlu eğitim yaşını yani 16 yaşını geçmiş olması lazım. Tabi birde halı dokuması için sağlık bakımından bir engeli olmaması lazım.

ticaret: El dokuma halılarınızı vb. ürünlerinizi pazarlamak, piyasaya sunmak ve tanıtımını yapmak için bir sponsorunuz var mı? Sponsor desteği gerekiyor mu?

- Birliğimiz fason üretim yapmaktadır, üretim yaptığımız halı firmaları vardır bundan dolayı pazarlama sorunumuz bulunmamaktadır. Bu fir-

malar bize üretim için gerekli halı ipi, desen gibi materyalleri vermektedir. Bu malzemelerle istenilen kalite ve ebatlarda halılar birliğimize bağlı 15 civarındaki atölyede/kursta dokunmakta ve bu firmalara teslim edilmektedir. Firmalardan bu üretim karşılığında halının kalitesine göre dokuma ücreti alınmakta ve halıyı dokuyan kursiyerlere ödenmektedir. Şu anda ülkemizin önde gelen 4 büyük el halısı firmasına dokuma yapmaktayız. Atölyelerde kursiyerlerin üretimini karşılayacak kadar firmalardan talep gelmektedir. Hatta bazen firmaların talebini karşılayamıyoruz. Şu anda iki firma üretim yaptırabilmek için sıra beklemektedir.

ticaret: Öncelikle Niğde sonra Türkiye ve tabii ki dünya pazarlarındaki yeriniz nedir? Beklentilerinizi karşılıyor mu?

- Niğde el halıcılığı bakımından ülkemizde önemli bir yere sahiptir.

Tabii ki Türklerin geleneksel el sanatlarından olduğu için ülkemizin birçok yerinde el halısı dokunmaktadır. Ancak ülkemizde el halıcılığı alanında Birliğimiz gibi organize olmuş bir kuruluş olmadığından yürütülen faaliyetler genel de evlerde veya bir birinden bağımsız bir halde köylerde yapılmaktadır. İlimizde el halıcılığı alanında kurulmuş bir kurumun olması ve bu kurumun başkanlığının da İl Valisi tarafından yürütülmesi üretim yaptıracak firmalara güven ve istikrar vermektedir. Ülkemizin dünya pazarlarındaki geçmişteki sırası her geçen gün aşağılara düşmektedir. Örneğin ABD'de geçmişte %4-5 civarında olan pazar payı %1 civarlarına düşmüştür.

ticaret: Birliğinizde el emeği dokuduğunuz halı türleri nelerdir? Kaç çeşit dokuma yapıyorsunuz? Bunların içinde en zor ve zahmetli olan hangisidir?

- Sözleşmemiz olan firmaların desen ve kalite talepleri doğrultusunda üretim yapıyoruz. Ancak genel olarak dokuduğumuz halılar yün malzemeli ve 28*32-30*45 kaliteli halılardır. Yani m² de 90.000 ve 135.000 düğüm bulunan halılar ağırlıklı olarak dokunmaktadır. Ancak 2-3 kursumuzda ipek halılarda dokunmaktadır. Bu ipek halıların m²'sinde 640.000 civarında düğüm bulunmaktadır. En zor ve zahmetli halılar ipek halılardır. Bu hem halıların kalitesinden kaynaklanıyor hem de bölgemizin yün halı kültürüne sahip olmasından kaynaklanıyor.

ticaret: Şu an halılarınızın türüne göre, metrekare bazında yaklaşık maliyetleri nedir?

- Fason üretim yaptığımız için halının tüm maliyetini değil de sadece işçilik maliyetini söyleyebiliriz. Çünkü



dokuma malzemesi, desenler, üretim sonrası yıkama, tıraşlama ve üretim takip masrafları firmalar tarafından karşılanmaktadır. Firmalardan dokunan halıların kalitesi ve malzemesine göre m²'de 90 TL ile 1.500 TL arasından dokuma ücreti alınarak kursiyerlere ödenmektedir.

ticaret: Birliğinizde halı dokuma ustası olarak yetişmek isteyen kişi umduğunuz kadar oluyor mu?

- Birliğimizde mevsimlere göre kursiyer sayılarında değişiklik olmaktadır. Tarım işlerinin yoğun olduğu ilkbahar ve yaz aylarında kursiyer sayısı 200-250 kişi civarında olurken özellikle kış aylarında bu sayı 400-500 kişi civarlarına kadar çıkabilmektedir. Ancak bu sayı yeterli değildir. Birliğimiz atölye ve tezgâhlarında 1500 kişiye kadar kapasite bulunmaktadır. Üretim kapasitesi firmaların talebini karşılamamaktadır.

ticaret: Niğde'de dokunan ve rekor halı diye adlandırılan, basında yer alan halıda sizin payınız ve yeriniz nedir?

- Birliğimiz üretim yaptığımız bir firmanın Kuveyt Saray'ından aldığı bir sipariş üzerine 2002 yılında 157 m² ve 2005 yılında ise 162 m² büyüklüğünde tek parça yün halı dokuyarak, Cumhuriyet tarihimizin en büyük tek parça halıları dokunmuştur. 2008 yılında ise 6,75 m eninde 25 m boyunda olmak üzere toplam 168 m² büyüklüğünde dokunan halı ile kendi rekorumuz kırılmıştır. Halılar yün ve kökboyalı malzeme ile dokunmuş ve üç halı da ilimizin ve halıcılığımızın tanıtımına önemli katkı sağlamıştır. Bu üç büyük halı da Birliğimize bağlı olan Dikilitaş Halıcılık Atölyesinde dokunmuştur. Bu üç büyük halının dokunmasındaki başarı ve emek hem Birliğimizin hem de Dikilitaş atölyesindeki genç kızlarımıza aittir.

ticaret: Dokuması ortalama zorlukta olan bir halının 1 m²'sini bir öğrenciniz ya da çalışanınız ne kadar sürede dokuyabilir?

- Bu sorunuza kesin bir cevap vermenin imkânı yoktur. Her şeyden önce kursiyerin veya usta dokuyucunun el hızı, yeteneği, hatta gözlerinin sağlığına kadar birçok etken dokuma

kapasitesini etkilemektedir. Ayrıca dokunan halının kalitesi de yani m²'de bulunan düğüm sayısı da önemli bir etkidir. Bazı halılar vardır ki bir kursiyer ayda 4-5 m² dokumaktadır. Ancak ipek gibi halıların 1 m²'si 3-4 ayda da dokunabilmektedir. Fakat düğüm sayısı olarak bir değerlendirme yapılabilir. Günlük ortalama bir kursiyer 5.000 -6.000 civarında düğüm atabilmektedir.

ticaret: Birliğinizde dokunan halılarda kişiye özel sipariş alıyor musunuz? (Örn; müşterinin isteğine göre portre, resim, motif vb. uygulamalar yapıyor musunuz?)

- Biz sözleşme yaptığımız firmalara fason üretim yaptığımızdan dolayı kişilere özel üretim yapamıyoruz. Zaten portre, resim gibi özel dokuma ve tasarımlar ayrı bir uzmanlık alanı. El halısında portre, resim uygulaması yapan firmalar ülkemizde birkaç tane olup sadece bu alanda çalışmaktadırlar.

ticaret: El dokuması bir halıda ne kadar fazla düğüm olursa halının değeri de o kadar artarmış diye bir inanış vardır, siz bu konuda ne diyorsunuz? Doğru mudur?

- Tabii ki halının kalitesini, değerini belirleyen en önemli unsur düğüm sayısıdır. Bazı halılardan m²'de 90 TL işçilik alırken bazılarında da 1.500 TL alıyoruz. Pamuk, yün, ipe malzeme ile dokunan halılarında değeri aynı olmaz. İplerin boyası da değerini artırır. Kökboyalı ipler ile diğer kimyasal boyalı ipler aynı değer de olamaz. Halıda kullanılan renkler bile maliyeti artırır. Örnek vermek

gerekirse kaliteli bir kökboyalı kırmızının kg maliyeti 10-15 TL olabilirken diğer renkler 1-2 TL'ye boyanabilmektedir. Desen, tasarım yani birçok şey halının değerini değiştirebilir. Benim açımdan halının değeri olmaz çünkü o bir sanat eseridir. Her halı bir ressamın tablosu, bir şairin şiiri, bir müzisyenin bestesidir benim için. Çünkü deseninde, dokumasında dokuyucunun emeği vardır, duygusu, hayali, umutları belki acı ve özlemleri vardır. İnanın ki size maliyeti ne olursa olsun verdiğiniz her kuruşun karşılığını alacaksınız. Sık sık kullandığım bir örnek vardır. El halısı almak ev sahibi olmaya, makine ha-



lısı almak ise kiracı olmaya benzer. Aldığınız el halısını yıllarca kullanıp o günkü değerinde satabilirsiniz. Ancak makine halısını poşetinden çıkarttığınız zaman bir daha kimseye satamazsınız. Satsanız bile size maliyetinin çok altında satabilirsiniz.

ticaret: Geleneksel bir el sanatımızı, kültürel bir varlığımızı yaşatmaya çalışıyorsunuz. Bunun tabii ki değeri ölçülemez. Ancak ilimizin ekonomisine maddi olarak sağladığı

nız katkılardan da bahsedebilir misiniz?

- Birliğimizde 1992 yılına kadar sınırlı bir ekonomik faaliyet yürütülmemiştir. 1993 yılından itibaren firmalara üretim yapılmaya başlanmasından sonra ilimize ekonomik katkıları artmıştır. 1993'ten günümüze kadar yaklaşık 130.000 m² civarında el halısı dokunmuştur. 130.000 m² halı üretimi demek Niğde'den Aksaray İline bir m eninde 130 km uzunluğunda halıdan bir yol yapmak demektir. Bu yolu düğüm düğüm işlemek demektir. Her halde bunun değeri ekonomik katkısının yanında ölçülemez. Son 5-6 yıldır bu üretimin içerisinde ipek dokuma halılarda bulunmaktadır. Bu üretim karşılığında ilimize 13 milyon ABD doları karşılığı bir girdi sağlanmıştır. Bu da yaklaşık olarak 20 milyon TL civarındadır. Bu rakam sadece dokuma ücreti olarak il dışından ilimize giren parayı ifade etmektedir. Bunun dışında firmaların üretim için yaptıkları masraflarla, firmaların kursiyerlere yardımları, teşvikleri, usta öğreticiler için ödenen ücretler vb. birçok girdi vardır.

Dokunan halılarımız ABD'lerinden Avrupa'ya, Uzak Doğu'dan Arap ülkelerine kadar geniş bir coğrafyada kültürümüzü yaşatmaktadır. Genç kız evlenmek istediğini; küpe, saç bağı motifiyle ailesine anlatmak isterken, tehlikelerden muska, nazarlık, göz, çengel motifiyle korunmayı, bukağı motifiyle ailesiyle aşkıyla birlikteliğinin devamını, eli belinde motifiyle anneliğini, verimliliğini, hayat ağacı motifiyle ise sonsuz bir hayatı ve ölümden sonra yeni yaşamın olduğuna olan inancını anlatır. Motiflerin

anlamı her dokuyana göre de değişir kimi zaman... sevdalanmıştır genç kız dalmıştır sevdiğinin hayaline, her attığı düğüm gözleridir yârinin, söyleyemediği sevdası. İpi keserken kestiği parmağının acısını da hiç hissetmemiştir belki sevdiğinin ihanetinin hayal kırıklığıyla. Öfkesi ile daha sert vurmuştur o gün kirkiti. Halı ayağımızın altına serdiğimiz düğüm- lenmiş ipler değildir. Dokuma sanatçısının hayalleri, özlemleri, sevdaları, acılarıdır, sessiz dilidir. İşte biz böyle bir kültürü yaşıyoruz, dilimiz sessizdir, sesimiz motiftir, düğümdür.

ticaret: Niğde Halıcılığının tanıtılması için ne gibi faaliyetler yapıyorsunuz?

- Rekor halı, Geleneksel Niğde Halıları Projesi gibi faaliyetlerimiz oldu. Bu sene ayrıca TRT Birliğimizden canlı yayın yaptı, iki kere de radyoya canlı bağlantımız oldu. Çeşitli fuarlara katıldık ve katılmaya devam edeceğiz. 1-10 Temmuz 2011 tarihleri arasında İstanbul'da yine bir fuara katılacağız. Zaman zaman sergilerimiz oluyor. Yaklaşık bir sene önce internet sitemizi açtık. www.nhb.gov.tr adlı sitemizde hem faaliyetlerimizi hem de sanal müze bölümünde ilimizin geleneksel desenlerini tanıtmaya çalışıyoruz. Desinatörlük Eğitim Merkezimiz sayesinde ülkemizin birçok yerinden gençler hem desinatörlük eğitimi hem de staj için kuruluşumuza geliyor. Ülkemizde el halısı üretimi yapan tüm kişi ve firmaların Birliğimizden haberi vardır.

ticaret: Halı dokumacılığını öğrenmek veya meslek edinmek isteyenler için tavsiyeleriniz, uyarılarınız nelerdir?

- El halıcılığı öğrenmek isteyenlere 5 ilçede bulunan 15-20 civarın-

daki atölyelerimiz kurslarımız sonuna kadar açıktır. Her kursumuzda Halk Eğitimi Merkezi Müdürlüklerinin görevlendirdikleri usta öğreticiler kontrolünde halı dokumayı öğrenebilirler. İsterlerse sadece dokumayı öğrenebildikleri gibi isterlerse daha sonra da sözleşme yaptığımız firmalara m² işçilik ücreti üzerinden halı dokumaya devam edebilirler. Belki de bir aileyi geçindirecek kadar gelir elde etmeyebilirler ancak en azından ek bir gelir sahibi olabilirler.

ticaret: El halısı dokutulması dışında başka faaliyetleriniz var mı?

- Halı desinatörlüğü alanında bir eğitim faaliyetimiz var. 2005 yılında hazırladığım "Halı Dokuma ve Desinatörlüğü Eğitim-Uygulama Merkezi" adlı proje AB tarafından uygun bulunmuş ve 99.000 Avro tutarında olan projenin finansmanı AB tarafından sağlanmıştır. Açılan bu merkezde her yıl Temmuz ve Eylül ayları arasında Desinatörlük Eğitim Programı açılmaktadır. Üniversitelerin Halıcılık, El Sanatları ve Güzel Sanatlar gibi ilgili bölümlerinden mezun olan bayanlara desinatörlük eğitimi verilmektedir. 2011 yılında da Temmuz - Eylül ayları arasında yaklaşık 15 kişiye desinatörlük eğitimi vereceğiz. Ayrıca ilimizin geleneksel desenlerinin korunması amacı ile bir çalışma yürütmekteyiz. "Geleneksel Niğde Halıları" adında ki bu proje ile ilimizde geçmişte dokunmuş yaklaşık 100 civarında halının desenini tespit edip yeniden çizip arşivledik. Ayrıca bu halılardan 75 adedini aslına uygun olarak yeniden dokuduk. Sayın Valimizin desteği ile en kısa sürede açacağımız bir "Niğde Geleneksel Desenli Halıları Müzesinde" bu halıları halkımızın hizmetine açacağız. Bugüne kadar ortaya çıkan bilgiler doğrultusunda tarihte ilk düğümlü

halıyı Türklerin dokuduğu tespit edilmiştir. Pazırık Halısı diye bilinen ve aslı Rusya'da bir müzede olan bu halının aynısı yine Birliğimiz tarafından dokunmuştur. Bu halıda açılması planlanan müzede sergilenecektir.

ticaret: El halıcılığımızın sorunları nelerdir? Okuyucularımıza iletmek istediğiniz bir mesajınız var mı?

- En önemli sorun yurtdışından çok ucuza gelen halılar. Çin, Pakistan, Afganistan, Vietnam, Türk Cumhuriyetleri gibi ülkelerden AB ülkeleri üzerinden veya doğrudan o kadar çok halı ülkemize gümrüksüz giriyor ki bunlarla rekabet etmek imkânsız hale gelmiştir. Çünkü bu ülkelerde işçilik ücreti çok düşük. El halıcılığı da emek yoğun bir üretim olduğundan maliyet içerisinde işçiliğin yeri en önemli kalemi oluşturuyor. Artık ülkemizdeki halı mağazalarında neredeyse tamamen bu ülkelerden gelen halılar satılmaktadır. Ayrıca artık gençlerde eskisi gibi halı dokumaya meraklı olmadığından yeterli kursiyer bulunamamaktadır. Her halde 10-15 yıl içerisinde el halıcılığı sadece fuarlarda, festivallerde birkaç kişinin yapacağı gösteri olarak kalacaktır. Ben özellikle halkımıza el halılarını korumalarını ve çocuklarına miras olarak bırakmalarını öneriyorum. Şu anda belki onlara yük gelebilir ancak 15-20 yıl sonra sattıklarına çok pişman olacaklardır. Ayrıca Birliğimize, özellikle de merkez atölyemize dünyanın çeşitli yerlerinden ve diğer şehirlerimizden çok sayıda ziyaretçi gelmektedir. Ancak Niğde'den gerekli ilgiyi göstermiyoruz. O nedenle halkımızı, öğrencilerimizi ziyarete bekliyoruz. Misafirimiz olmalarından mutluluk duyarız.

Niğde Sanayi ve Ticaret Odasına da derginizde bize yer ayırdığınız için teşekkür ediyoruz.

Niğde OSB'de Rengârenk Bir Kuruluş:

Tecnico Boya

Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren boya fabrikası 'Tecnico Boya'nın yetkilisi Onur BAYER ile keyifli bir röportaj gerçekleştirdik.

ticaret: Sizi tanıyabilir miyiz?

- 1979 yılı Niğde doğumluyum. İlk- okul, ortaokul ve üniversite eğitimimi Niğde'de tamamladım. Halen Niğ- de'de yaşamaktayım.

ticaret: Tecnico Boya hakkında biraz bilgi verebilir misiniz? Ne zaman kuruldu? Kaç kişi istihdam ediyor?

- Tecnico Boya, 1975 yılında kurulmuş, bir İstanbul fabrikasıdır. Kurulduğu yıl itibariyle boya ve kimya sektöründe hizmet vermekte olan fabrikasına, Hasan ARSLAN unvanıyla Aralık 2010 tarihinden itibaren de Niğde Fabrikası'nda hizmet ver-

meye başlamıştır. Tecnico Boya Fabrikası'nda, şu an itibariyle 38 kişi istihdam etmektedir.

ticaret: Hangi ürünleri üretiyorsunuz? Tecnico Boya'nın hedef kitlesi kimlerden oluşuyor?





- Fabrika olarak endüstriyel, su bazlı ve mobilya grubu boyalar üretmekteyiz. Tecnico Boya'nın hedef kitlesinde son kullanıcıların yanı sıra boya satış noktaları da bulunmaktadır.

ticaret: Tecnico Boya'nın yurtdışına yönelik herhangi bir faaliyeti var mı? (ya da hangi tür faaliyetleri var?)

Tecnico Boya Fabrikası'nın, ihracata dönük faaliyetleri bulunmaktadır. Yurt dışına boya ihraç edebilmek için gerekli kalite ve yönetim standartlarına uygun AR-GE çalışmaları ile faaliyetlerini sürdürmektedir.

ticaret: (İhracatınız varsa) Tecnico Boya hangi ülkelere ihracat yapıyor? Bu ihracat miktarından memnun musunuz? Hedefte başka hangi ülkeler (ve ürünler) var? Başka hangi hedefleriniz var?

- Tecnico Boya, Balkan ülkeleri ve Ortadoğu ülkelerine ihracat yapmakta ve bu ihracatına yeni ülkeler eklemek için pazar arayışını sürdürmektedir. İhracat miktarımızın gün geçtikçe artması için fabrika çalışanları olarak özverili bir çalışma içerisindeyiz.

ticaret: Sektörünüzde teknoloji ne

kadar önemli? Tecnico Boya'nın, ihtiyaç duyulan bu teknolojik gerekliliklerin ne kadarına sahip?

- Boya sektöründe, teknoloji, endüstrinin diğer dallarında olduğu gibi önemli bir yer tutmaktadır. Tecnico Boya olarak, ihtiyaç duyulan bu gereklilikleri yakından takip etmekteyiz. Üretim aşamasında, hammadde kontrolünden nihai ürünün fatura kesimine ve müşteri takibine olanak sağlayan bir bilgisayar programı ile fabrikamızın üretimini desteklemekteyiz. Bunun yanında laboratuvarın ihtiyaç duyduğu teknolojik gelişmeleri de yakından takip etmekteyiz.





ticaret: Tecnico Boya'nın güçlü yönleri nelerdir? Örneğin, sizin sahip olduğunuz ancak rakiplerinizin sahip olmadığı şeyler var mı?

Tecnico Boya Fabrikası'nı, rakiplerinden ayıran en önemli özelliği kalite ve müşteri memnuniyetinden ödün vermeden çalışmasıdır. Türkiye de çok az firmanın sektörde sahip olduğu 'Avrupa Standartlarına Uygunluk Belgesi' olan CE Belgesine sahip bir firmayız.

ticaret: Firma olarak müşterilerinize ulaşmak için hangi dağıtım kanallarını kullanıyorsunuz?

- Müşterilerimize ulaşmak için kendi dağıtım araçlarımızı. Buna ek olarak Niğde de bulunan nakliye şirketlerini ve çevre illerde bulunan nakliye şirketlerini. Ayrıca bir kargo şirketiyle de yapmış olduğumuz anlaşma ile Türkiye'nin her tarafına boya sevkiyatını gerçekleştirmekteyiz.

ticaret: Firma olarak kendinize özgü ne tür bir yönetim anlayışınız var? Bunun başarınızla nasıl bir ilişkisi mevcut?

- Yönetim anlayışımızın temelinde, insan mutluluğu yer almaktadır. Bu anlayışla hareket ettiğimiz sürece daha başarılı olacağımıza inanıyoruz. Gerek kendi personelinin, gerekse müşterilerinin mutluluğu için çalışan bir firmanın, başarı yolunda engelleri aşacağına inancımız tamdır.

ticaret: Sektörünüz de ne tür pazarlama ve rekabet zorluklarıyla karşılaşmaktasınız?

- İçinde bulunduğumuz sektörde, diğer firmaların karşılaştığı gibi bizde pazarlama ve rekabet konularında zorluklarla karşılaşmaktasınız. Merdiven altı olarak tabir edilen üretim yerleri ve yabancı sermayeli diğer boya firmalarının getirmiş olduğu pazarlama ve rekabet zorluğuna karşı firma olarak,

kaliteden ve insan mutluluğundan ödün vermeden direnmekteyiz. Pazarda bulunduğumuz konumu daha yukarıya taşımak için karşılaştığımız tüm zorluklara, kalite ve müşteri memnuniyeti anlayışımızla karşılık vermekteyiz.

ticaret: İlave etmek istediğiniz başka şeyler var mı?

- Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO) Ticaret Dergisi'ne ve sizin nezdiniz de Niğde Ticaret ve Sanayi Odası'na, Sanayi Ticaret İl Müdürlüğü'ne, Organize Sanayi Müdürlüğü'ne, Sosyal Güvenlik Kurumu'na, Çevre ve Orman Müdürlüğü'ne, Niğde Belediyesi'ne, Niğde Üniversitesi'ne, Defterdarlığa, İS-kur'a ve daha saymadığımız birçok kurum ve kuruluşa, bize göstermiş oldukları yakın ilgi ve alakadan dolayı teşekkürlerimizi sunarız.

DÜZELTME

Dergimizin 31.-32. Sayısı sayfa 30'da yer alan "Tekstil Diyarı Niğde'den Işıl Tekstil" başlıklı yazıda Işıl Tekstil'in firma yetkilisi olarak Onur Bayer ismi kullanılmıştır. Ancak Işıl Tekstil'in şirket yetkilisinin ismi "İrfan Aşı"dır.

Okuma Sevdası

Her insanın hayatının bir döneminde okumanın faydalarından bahsedilmiş, mutlaka okumanın önemi ile ilgili nasihatler verilmiştir. Tahminen çoğunlukta bu duruma burun kıvrıp geçmiştir. Şahsen benim tepkim bu olmuştu... Okumanın gereksiz olduğunu düşündüğüm günlerden bir gün sabahın ilk sefer otobüsüyle okula gitmeye çalışırken yerde ayağım takıldığında gördüm 'Küre'yi. Düşme tehlikesi atlamama neden olan şeye baktım ve o sinirle bir tekme savurdum ve inmek için karpıya yöneldim. Tek parça halinde inebilmenin mutluluğunu yaşarken tam önümde onu gördüm. Eğildim ve aldım artık yerden. Şöyle bir kapağına baktım, 'her hangi bir kitap işte, ver birine gitsin' diye geçirdim içimden. Okula gittim ve ilk dersimiz Matematik. İşte bu sırada ne ile uğraşsam da dersi kaynatsam diye düşünürken kalem kutumun altından 'Küre' bana göz kırptı. Öylesine

elime aldım ve önsözü de dâhil olmak üzere okumaya başladım. Ben kitabı elimden bıraktığımda ders çoktan bitmiş teneffüse çıkılmış hatta aradan sonra yeni derse geçilmişti bile. Basım tarihi 1994, yazarı Michael Crichton. Evet, gerçekten ilk okunan kitap, roman, dergi vs. çok önemli. Okuma alışkanlık değil çünkü bir yaşam tarzı.

Bir şeyler paylaşmak, paylaştıkça büyümek için yola çıktığımız, ilk adımlarımızı attığımız 2006'dan bu yana, geldiğimiz noktanın mutluluğu ve heyecanı içinde 5. yılımıza kocaman bir 'merhaba' diyoruz.

Verilen emeklerin meyvesi olarak düşündüğümüz 33. sayımızla, hem yeni yılda bizleri nelerin beklediğinin heyecanını hem de 5. yılımızı kutlamanın mutluluğunu yaşıyoruz. En güzeli ise bu mutluluğumuzu sizlerle, sevgili okuyucularımızla paylaşıyoruz.





Dergi işi zor iş, çetrefilli iş diyerek işin içinden çıkmak varken, bütün bir zamanımızı bu işe harcamayı tercih ediyoruz. Çünkü biz dergimizi seviyoruz, görev olarak değil gönül vererek yapıyoruz. Başarmanın hazzını bu yeni sayımızla da bir ileri noktaya daha taşıyoruz.

Zamanın elle tutulur bir şey olmaması ne kadar da vahim. Keşke arkasından koşsak yakalasak. Ama ne mümkün. Her geçen gün gelişen ve değişen teknoloji ile biraz daha geleksel yaklaşımlardan uzaklaşan insanoğlu, içinde kaybolduğu karmaşanın üstesinden gelebilmek için yazıya büyük ihtiyaç duyar oldu. Neden mi? Çünkü zaman gibi söz de uçup gidiyor geriye yazı kalıyor. Çağımızın hastalıklarından biri olan unutkanlığın en büyük tedavisidir yazı. Saklanabilen, değişmeyen üzerinden asırlar geçse de tazeliğini koruyabilen bir olgudur. İşte dergicilikte bunun ana dallarından biridir. Bizim de 'Ticaret Dergisi' olarak amacımız içeriğimizle, ilkeli duruşumuzla, kaliteden ödün vermeyen ekibimizle ve tabii ki olmazsa olmaz grafiksel çizgimizle yıllar geçse de arşivlerde yerini alacak bir dergi sunmak. İçerik oluşturur-

ken içinde bulunduğumuz dönemi göz önünde bulunduruyor, Niğde'ye, Niğdeli tüm hemşerilerimize ve tabii ki tüm Türkiye'ye hitap etmeye, dergimizi ulaştırmaya çalışıyoruz.

Ticaret Dergisi olarak, 5. yaşımızı kutlarken daha geniş yazı yelpazemizle ve her geçen gün büyüyen ekibimizle birlikte öncelikli amacımız her anlamda sizlerle tam ve doğru bir iletişim kurabilmek. Dergimizi, büyük emekle yayına hazırlayan ekibimizin iyi bir çizgi yakalaması ve bunu tavizsiz devam ettirmesi bizim için büyük önem taşıyor. Amacımız yaptıklarımızı sağlam yapmak ve her yeni sayımızla yaptıklarımızın üstüne bir tuğla daha koymak. Her yeni sayımızı bir annenin çocuğunu beklediği heyecan ve özlemle bekliyoruz. Sizleri sadece bilgi bombardımanına tutmak değil biraz da eğlendirmek, düşündürmek istiyoruz. Güzel Niğdemizin, okur-yazar oranı yüksek iller arasında yer almasından gurur duyuyoruz. Bu kadar yüksek oranda okur-yazara sahip ilimizin de bize verdiği cesaretle NİTSO ailesi olarak tüm çabamız elimizden geldiğince, dilimiz döndüğünce dergimiz 'Ticaret Dergisi' vasıtasıyla sizlerle ortak bir platformda buluşmak.

2011 yılında da siz değerli okurlarımızla buluşmanın keyfini sürdürdüğümüz bu sayımızda, bizde gönlümüzden kopup gelen birkaç cümleyle, dilimiz döndüğünce sizlere teşekkür etmek istedik. Sürçü lisan ettikse af ola...

Son olarak sizlerle yaptığımız sohbet tadındaki söyleşilerimizde, sizin gönlünüzden kopup gelen dilinizden dökülenleri diğer okuyucularımızla paylaşmak istedik.





Termosistem – Ömer KILIÇ

Öncelikle 'Ticaret Dergisi'nin Niğdeli işadamları, yatırımcıları ve esnafları için oldukça faydalı bir yayın olduğunu düşünüyorum. Her sektörden insanın okuyabileceği, Niğde'deki gelişmeleri yakından takip edebileceği bir kılavuz niteliğinde olması ayrıca önemli bir konu. Dergide yer alan duyuru, ilan, tanıtım, fuar, seminer vb. etkinlikleri, gündemi yakından takip edebiliyor, her gelişmeden haberdar olabiliyorum.

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası'nın çıkardığı Ticaret Dergisi'nin ben Niğdeye, Niğdeliye ciddi bir hizmet olduğunu düşünüyorum ve aktif iletişim aracı olarak görüyorum. Bu vesileyle de buradan başta Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO) Yönetim Kurulu Başkanımız Serdar ECEMİŞ olmak üzere tüm oda çalışanlarına teşekkür ediyorum. 5. yılınıza girmiş olmaktan duyduğunuz mutluluğu tüm kalbimle ben de sizinle paylaşıyorum.



Duru Medikal - Okan DURU

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO)'nun bir üyesi olarak, odanın yayın organı olan Ticaret Dergisi'ni takip ediyorum. Tüm üyelerine ve vatandaşlara önemli bir hizmet sunuluyor. Bizlere de bu hizmetten faydalanmak düşüyor. Ticaret hayatında oldukça aktif olarak yer almamızdan dolayı tüm ticari alandaki gelişmelerden, değişimlerden haberdar olmak bizim için en öncelikli konulardan biri. Günümüz şartlarında birçok konuda bilgi sahibi olmak, gelişmeleri yakından takip etmek neredeyse bir zorunluluk halini aldı. Bu döngü içerisinde bizde bu alandaki bilgi alışverişimizi Ticaret Dergisiyle sağlamaya çalışıyoruz.

NiTSO'nun, kendi bünyesinde yayın hayatına devam eden Ticaret Dergisi aracılığı ile varlığını hissettirmesinden de ayrıca mutluluk duyuyor ve yeni yaşı olan 5. yaşını tüm samimiyetimle kutluyorum.



İş Bankası Şube Müdürü - Abdullah SAYIN

Okur-yazar oranının oldukça yüksek olduğu illerden biri olan Niğde'de dergi okuma oranının da yüksek olduğunu düşünüyorum. Sektörel alanda özellikle olmazsa olmaz bir ihtiyaç olarak algılıyorum. Aynı ticari alanda faaliyet gösteren firmaların, kuruluşların, esnafların birbirlerinden haberdar olabilmesi için en kolay ulaşılabilecek kaynaklardan biri Ticaret Dergisi.

Dergi her şeyden önce, Niğdeli işadamlarımızın, yatırımcıların, esnafların başta olmak üzere tüm insanların kendi ilindeki gelişmeleri,

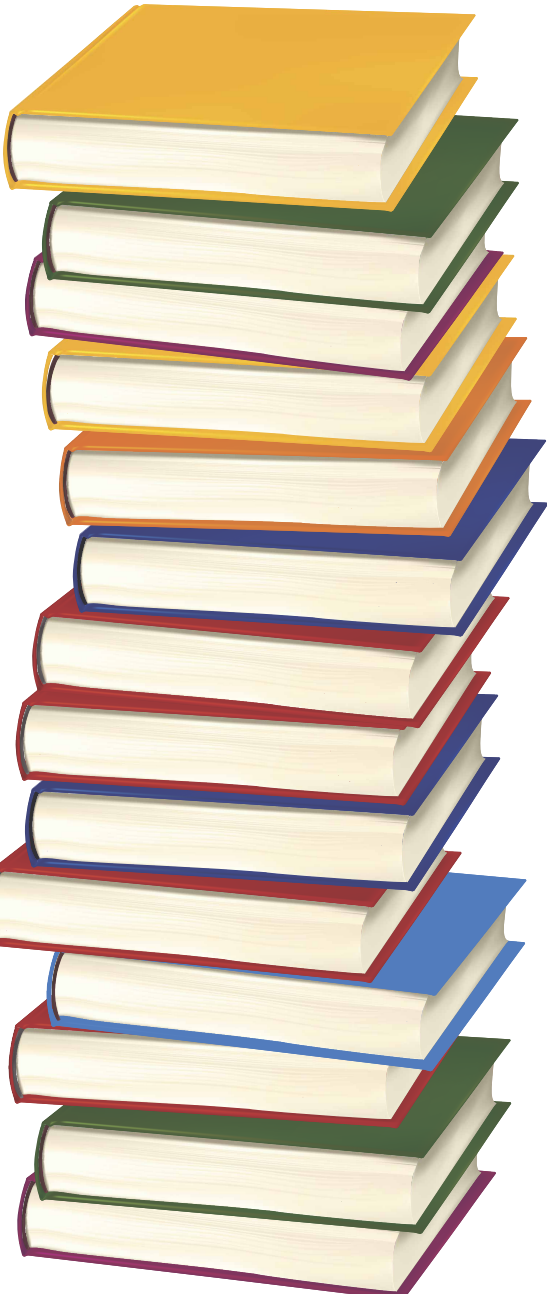
yenilikleri takip edebilecekleri, ellerinin altında durması gereken bir arşiv. Artık günümüz insanı kendini çalışma hayatına öyle bir kaptırıyor ki, kendi gelişim ve değişimleri için gerekli olan aktivitelerden zamanında haberdar olamıyor ve dolayısıyla da bu aktivitelerde de yer alamıyor. İşte Ticaret Dergisi bu konuda devreye giriyor. Okuyucularına içeriğinde yer verdiği ilan, duyuru, haber bölümleriyle gerekli bilgilendirmeyi yapıyor. Son olarak diyebileceğim, saymadığım birçok olumlu özelliği sebebiyle Ticaret Dergisi'nin 5. yaşında da yayın hayatına hız kesmeden devam etmesini temenni ediyorum.



Azım Kuyumculuk - Polat KORKMAZ

Gerçek anlamda iyi bir okuyucunuz olduğumu söyleyebilirim. Derginizi yakından takip ediyorum ve severek okuyorum. Yayınladığınız makalelerden, söyleşilerden, soru-cevap tarzındaki yazılarınızdan hem iş hayatımda hem de sosyal hayatımda faydalanıyorum. Sektörel alanda benim açımdan oldukça faydalı bir yayın. Güncel olan tüm gelişmelerden zamanında ve doğru olarak bilgi sahibi oluyorum.

Öncelikle Niğde’de gerçekleşen veya gerçekleşecek olan ticari alandaki tüm yenilikler neler, aramıza katılan ya da aramızdan ayrılan üyeler kimler, üyesi olduğumuz Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO)’nun gündeminde yer alan faaliyetlere ve daha birçok aktiviteye en doğru kaynaktan ulaşabiliyorum. Gelişmekte olan ilimiz için böyle bir yayın organının şart olduğuna inanıyorum ve 5. yılını kutlayan Ticaret Dergisi’ne bundan sonraki yayın hayatında da başarılar diliyorum.



Durmaz Av Malzemeleri - Celal DURMAZ

Niğde’nin iletişim anlamında en önemli eksiklerinden birini kapatan Ticaret Dergisi’ni ilk sayısından itibaren takip ediyorum. Ticaret hayatımızda faydalandığımız bir kaynak. Derginizin bir okuru olarak içeriğini beğenmekle birlikte 5. yılını kutluyor olmasından dolayı da tebrik ediyorum. Bilinen bir gerçektir ki dergicilik dışarıdan bakıldığı gibi kolay olmayan bir iştir. Her bir sayfası emek ister. Bu durumu göz önünde bulundurarak derginizin bu kadar yıldır yayın hayatında olması bu işte iyi olduğunun ve işini doğru yaptığının bir göstergesidir.

Üyesi olduğumuz Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO)’nun bünyesinde yer alması zaten güvenilir ve gerçekleri içeren bir yayın olduğunu kanıtlıyor. İçinde bulunduğumuz zamana ayak uydurabilmenin ilk şartı da okumaktan geçiyor. Her şey bilginin ışığında aydınlanıyor. Varlığını sürdüren bizim gibi tüm kuruluşlar için gündemi takip etmek, bizleri ilgilendiren tüm gelişmelerden haberdar olmak ayakta kalabilmemiz için tartışılmaz bir gerçek. Bu anlamda bizlere en büyük yardımcı olarak gördüğüm Ticaret Dergisi’nin çok uzun ömürlü olması dileğiyle burada sözlerime son veriyor ve sizlere çok teşekkür ediyorum.



Nur Optik - Nuri DOKUZOĞLU

Okumanın öneminin bilincinde olan bir okurunuz olarak öncelikle Niğde'nin geçmişi ve geleceği arasında güçlü bir bağ kurduğunuzu düşünüyorum. Son 5 yıldır yayın hayatına devam eden ve bu sayı ile de 5. yaşını kutlayan Ticaret Dergisi'nin ömrünün çok uzun olmasını diliyorum.

Niğde'ye ve Niğdelilere önemli bir hizmet verdiğini düşündüğüm derginizi yakından takip ediyorum.

Niğde'nin gündemini oluşturan gelişmeleri böylece kaçırmadan izlemiş oluyorum. İş hayatımızda güzel bir rehber niteliğinde olması, üyelerine her alanda gerekli bilgilendirmeyi yapması benim açımdan işimi kolaylaştıran bir olgu.

Mesela yeni çıkan bir kanunun uygulama tebliğini açıklaması, üyelerine ve tüm vatandaşlara bu tür kolaylıklardan nasıl faydalanacağı konusunda yol göstermesi birçok yönden okurlarına çok büyük bir kolaylık.

Çalışma hayatının yol açtığı zaman karmaşası içinde takibinde zorlandığımız konular ile ilgili açıklamaları ayağımıza kadar getirmesi bizim için çok güzel bir olay.

Bu hizmetleri için ben Ticaret Dergisi'ne gönülden teşekkür ediyorum.



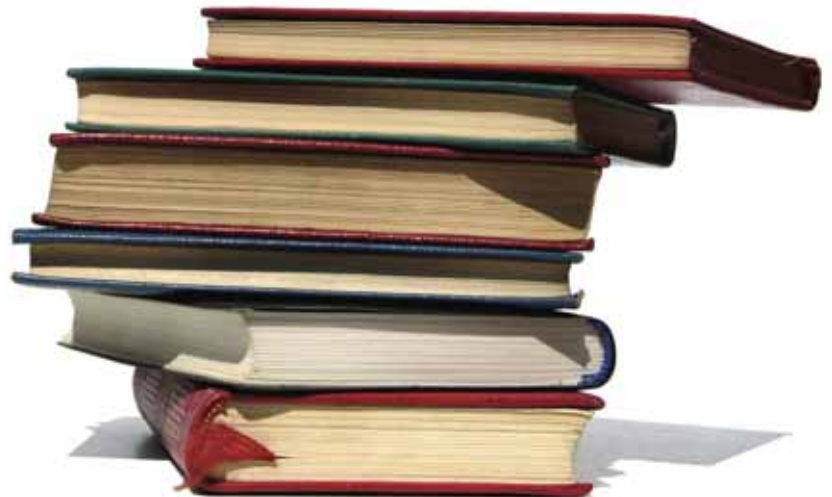
Altıntaş İnşaat - Tahsin ALTINTAŞ

Ticaret hayatına her gün bir yenisi eklenen gelişmelerin, yeniliklerin periyodik aralıklarla bize ulaşmasını sağlayan Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO) yayını Ticaret Dergisi'nin yeni yaşını en içten dileklerle kutluyorum. Verilen hizmetin ne kadar değerli olduğunun farkında olan bir üyeniz olarak gündemi sizin derginizden takip ediyorum.

Yer verdiğiniz sayısal tablolar, veriler sayesinde geçmişteki piyasayla bu günkü arasında bir kıyaslama imkânına kavuşuyorum.

Sadece Niğde ekonomik hayatının gündemini değil tüm Türkiye'deki ekonomik hayatını gidişatı ile ilgili bilgi sahibi olabiliyorum. Dergiyle aramızdaki iletişimin hiç kopmadığını ve her geçen gün daha da arttığını düşünüyorum. Son sayınızda ve daha önceki sayılarınızda yer verdiğiniz Niğde'de faaliyet gösteren kuruluşlar hakkındaki tanıtıcı yazılarınızı severek takip ediyorum. Tanımadıklarımı sizinle tanımış oluyorum.

Böylesine bize yardımcı bir yayın organının 5. yaşını kutluyorum ve nice yıllar daha yayın hayatında olmasını diliyorum.



TARİH

İlk Çağlardan Günümüze Ulaşan Eserleriyle

NİĞDE MÜZESİ

Sergilenen her bir eser ayrı bir tarihin izlerini taşıyor ve ziyaretçilerini sanki büyülü bir zaman yolculuğuna sürüklüyor...



Bir İç Anadolu Bölgesi kenti olan Niğde, Paleolitik Çağ'dan günümüze değin kesintisiz bir yerleşime tanık olmuştur. Bu binlerce yıllık kültür birikiminin oluşumunda onlarca toplulukların ve uygarlıkların katkısı vardır. Bu kültür ve medeniyetlerin oluşturduğu çok zengin ve ünik eserlerin; onarılması, tanıtılması ve muhafaza edilmesi hiç kuşkusuz müzelerle mümkündür. Bu bağlam da, Niğde Müzesi Anadolu Arkeolojisini çok zengin ve ünik eserlerle temsil etmektedir.

II. Dünya Savaşı sırasında, Akmedrese'nin İstanbul Arkeoloji Müzeleri'nin deposu olarak kullanılması ilimizde ilk Müzecilik faaliyetlerini başlatmıştır. Ardından 1957 yılında Niğde Müzesi'nin kurulmasıyla Akmedrese onarılmış, teşhir-tanzimi yapılarak Niğde Müzesi olarak ziyarete açılmıştır. 1977 yılında yeni bina-

sına taşınan müzenin 20 Kasım 1982 yılında da ilk teşhir tanzimi yapılmıştır. Bu durum 16 Şubat 1999 tarihine kadar sürmüştür. Kazılardan gelen yoğun ve ünik eserlerin sergilenme ihtiyacı ve çağdaş bir anlayışla yaşayan müze tarzında yapılması gereken sergileme müzedeki, onarım ve teşhir-tanzim çalışmalarının tamamlanmasından sonra, 20 Kasım 2001 tarihinde, yeniden hizmete sunulmuştur.

Yapılan son teşhir-tanzimi ile Bakanlığımızca "2003 YILINA AVRUPA'DA YILIN MÜZESİ"ne aday gösterilmiş, Almanya ve Fransa'dan gelen komite üyeleri tarafından elemeyi geçmiş ancak ödül alamamıştır.

Niğde Müzesi'nde; Orta Anadolu arkeolojisinin kronolojik düzenle sunulduğu 6 teşhir salonu bulunmaktadır. Eserlerin büyük bir çoğunluğu bölgede yapılmakta olan kazılardan

elde edilen buluntular oluşturmaktadır.

I. SALON: Bölgede, Neolitik Çağa tarihlenen Pınarbaşı Höyük, Köşk Höyük, Tepecik Höyüğü ve Kaletepe Obsidiyen Atölyesi kazılarında bulunan obsidiyen aletler ile Neolitik ve Kalkolitik Çağ'ın önemli merkezi durumundaki Köşk Höyük kazılarında ele geçirilen ünik eserler, mezar buluntuları, tanrı ve tanrıça heykelcikleri, antropomorfik vazo ile M.Ö. 4883 yılına tarihlenen "Köşk Höyük Kalkolitik Ev"inin birebir kurgusu teşhir edilmektedir. Bu nedenle de salon, "Köşk Höyük Salonu" olarak adlandırılır.

II. SALON: I.büyük vitrinde, Eski Tunç Çağına (M.Ö. III. Bin yıl) tarihlenen Çamardı İlçesi, Celaller Köyü, Göltepe Höyüğü kazılarında ele

geçen madencilere ait buluntularla, höyüğün karşısında yer alan Kestel antik kalay maden ocağındaki galeri girişinin kurgusu teşhir edilmektedir. Yine, Acemhöyük kazıları ile Ulukışla, Darboğaz Kasabası'ndan getirilen eserler de bu vitrindedir. İkinci büyük vitrinde ise; Asur Ticaret Kolonileri Çağı'nın önemli merkezi olan Acemhöyük (Puruşanda) kazısında açığa çıkarılan saray buluntuları sergilenmektedir.

III. SALON: "Geç Hitit-Frig Salonu" (M.Ö. I. Bin yıl) Hitit İmparatorluğunun yıkılmasından sonra, Anadolu'da ortaya çıkan Geç Hitit şehir devletlerinden Nahita ve Tuvanuva krallıklarına ait fırtına ve bereket tanrısı stelleri, Hitit Hiyeroglifiyle yazılmış kitabeler, Kaynarca Tümülüsü buluntuları, Frig dönemi seramikleri ve "Göllüdağ Aslanı" sergilenmektedir.

IV. SALON: Helenistik, Roma ve Bizans Dönemi buluntularına ayrılmıştır. Salonun bir bölümünde, il sınırları dâhilinde olan Tepebağları, Porsuk Höyük ve Acemhöyük kazılarında ele geçirilen buluntular ile satın alım ve zor alım yoluyla kazanılan pişmiş toprak ve cam eserler, mühür baskıları, Roma Dönemi Heykelcikleri ve Bizans Dönemi eserleri yer almaktadır. Salonun diğer bölümünde ise, Tyana'da açığa çıkarılan ve M.S. II. yy. Roma İmparatorluk Dönemine tarihlenen heykeltıraşlık ürünleri ile mezar stelleri sergilenmektedir.

V. SALON: Sikke ve mumyalar teşhir edilmektedir.

A-Sikke Bölümü: Sikke basım tekniği ve genel tanımlar, iki pano halinde tanıtılmış, 6 büyük duvar vitrini içerisine, kronolojik sırayla Grek,

Helenistik, Roma, Bizans ve İslami-Osmanlı dönemi sikkeleri ile Selçuklulardan kalma gümüş define ile Kapadokya Krallığına ait Tepebağları definesi yer alır.

B-Mumya Bölümü: Aksaray İhlara Vadisi'nde bulunan "Rahibe Mumyası" (X.yy.) ile Çanlı Kilise'den çıkarılan 4 adet bebek mumyası (XIII. yy.) sergilenmektedir.

VI. SALON: "Etnografik Eserler Salonu": Bölgenin kaybolmaya yüz tutmuş etnografik kültürünün tanıtıldığı salonda silahlar, el yazmaları, yazı takımları, aydınlatma araçları, halılar, kilimler, âlemler, takılar ve İlhanlı Döneminden kalma eserlerin yanında Kaçar Türklerine ait bir sini teşhir edilmektedir. Salonda birde şark köşesi oluşturulmuştur.



FIKRA

Uzay görevi...

NASA Mars'a insan gönderecekmiş. Sadece bir kişi gidebilecek, giden de geri dönemeyecekmiş. İlk aday olan mühendise bu iş için ne kadar isteyeceğini sormuşlar:

-1 milyon dolar, demiş ve eklemiş:

-Kızılhaç'a bağışlayacağım.

İkinci aday olan doktora da aynı soruyu sormuşlar. Doktor:

-2 milyon dolar, demiş. Bir milyonunu aileme vereceğim, bir milyonunu da tıbbi araştırmalara bağışlayacağım.

Üçüncü aday olan Temel aynı soruya. "3 milyon dolar" diye cevap verince neden herkesten fazla istediğini sormuşlar. Temel yetkililere doğru eğilmiş, kısık bir sesle:

-1 milyonunu ben alırım, 1 milyonunu size veririm, kalan 1 milyonla da mühendisi Mars'a göndeririz!...

8 şeker...

Akıl hastası, nefes nefese kahveye girerek, "Bana bir çay" demiş. Garson çayı getirir getirmez, 4 şeker atmış. Garsondan 4 şeker daha istemiş. Garsonun getirdiği şekerleri yine çayın içine atmış. Tekrar 4 şeker daha isteyince garson sınırlanmış ve "8 şeker attın daha ne diye şeker istiyorsun?" demiş. Akıl hastası sakın bir ifadeyle:

"Tamam, 8 şeker koydum, ama görüyorsun ki hepsi eriyor..." diye cevap vermiş.

NOKTA

"Kendinizi yönetirken kafanızı, başkalarını yönetirken kalbinizi kullanın."

Bussy

"İnsanların duygularını harekete geçirmediğiniz onları harekete geçiremezsiniz.

Kalp, beyinden önce gelir."

John Maxwell

"Had aşıldığı zaman, hudut kalmaz."

Georges Pompidou

NÜKTE

Açlık...

Fatih, hocası Akşemseddin'e sorar:

-İnsan açlığa ne kadar dayanabilir?

Akşemseddin cevap verir:

-Ölünceye kadar!..

Kıyafet...

İngiltere Kralı George ile görüştüğü sırada, Gandi'nin üzerinde -her zamanki gibi- beyaz örtüsü varmış.

Davetten çıkınca bir gazeteci sormuş:

-Kıyafetiniz, bir kralla buluşmak için yeterli miydi?

Gandi, hiç aldırmadan cevap vermiş:

-Kral, ikimize de yetecek kadar giyimliydi!..

KISA ŞİİR

ŞİMDİ...

"Kimine bağ bozumu
Kimine şarap şimdi.
Herkesin şimdisi,
Kendine şimdi.
Sonsuz evrende
Bu devran
Kime şimdi?"

Metin Kumbaroğlu

DENEDİN...

Hep denedin
Hep yenildin, olsun
Gene dene,
Gene yenil,
Daha iyi yenil.

Samuel Beckett

Kalp Krizi

(Miyokard Enfarktüsü)

Uz. Dr. Hasan AKKAYA

Kardiyoloji Uzmanı



Kalbin yeteri kadar oksijen alamayarak ölmesine kalp krizi (miyokard enfarktüsü) denir. Kalbimiz günlük yaptığımız işe göre bazen daha fazla bazen daha az oksijene ihtiyaç duyar. Oksijeni kalbin kendi damarları yani koroner damarları getirirler. Eğer koroner damarlarda bir tıkanıklık veya daralma söz konusu ise kalp yeteri kadar oksijen alamaz, beslenemez. Beslenemeyen kalp dokusu ölür, işlevini yitirir ve kanı pompalayamaz hale gelir. Sonuç olarak ölümcül bir tablo olan kalp krizi ortaya çıkar. Kalp krizi geçirmiş kimselerde ölen dokunun yerine yenisi gelmez. İşlevsiz bir yara tabakası oluşur. Yani kalp krizinin verdiği hasar geri dönüşü olmayan bir hasardır.

Kalp krizine neden olan koroner damar tıkanıklığının en önemli sebebi "ateroskleroz"dur. Ateroskleroz, damarlarının içine yağ birikintilerinin oturması demektir. Sigara içenlerde ve kolesterolü yüksek kimselerde bu birikintiler sinisce büyürler ve zamanla koroner damarı tamamen tıkarlar. Sonuçta kalbin beslenmesi bozulur ve kalp krizi meydana gelir.

Kalp Krizinin Belirtileri

- Göğüste tam yeri belli olmayan sıkışma hissi veren bir ağrı olur.
- Bu ağrı sol kola ve çeneye doğru yayılır
- Ağrı hareket etmekle artar, dinlenirken azalır, fakat geçmez. Ağrı yarım saatten uzun sürer.
- Ağrıyla birlikte soğuk soğuk terleme ve mide bulantısı vardır.
- Nefes darlığı olur.

Bazı insanlarda belirtiler çok gizli olabilir. Örneğin diyabet hastaları ağrı duymaya bilirler ve sadece nefes darlığı ve soğuk terleme şikâyetleri olur.

Bazı hastalarda mide ülseri veya pankreatit ağrısıyla kalp krizi ağrısı karıştırılabilir, ülser lehine yanlış yorumlanabilir.

Ne yapmak gerekir?

Bu belirtilerle karşı karşıya kaldığınızda derhal bir yere oturup dinleniniz ve hemen bir sağlık kuruluşuna ulaşmaya çalışınız. Dışarıdaysanız cep telefonuyla yardım isteyiniz.

Kesinlikle yürümeye veya merdiven çıkmaya devam etmeyiniz. Çünkü aktiviteye devam etmek zaten oksijen alamayan kalbinizin oksijen talebini daha da artıracaktır. Son zamanlarda kalp krizi geçi-



rildiğinin anlaşılması halinde bir-iki defa kuvvetlice öksürerek krizde oluşan ritim bozukluğunun düzeltilebileceğini ileri süren yayımlar çıkmıştır, ancak böyle bir yaklaşımın etkinliği henüz tam olarak kanıtlanamamıştır. Ulaşabilecek bir yerde aspirin bulabilirler ise çiğnemeleri en uygun yapılabilecek yaklaşımdır.

Kalp Krizi Geçirme Riskim Var mı?

Kalp hastalıkları açısından risk arz eden durumlar şunlardır:

- Sigara içmek
- Kan lipitlerinin (kolesterol, trigliserid) düzensiz olması
- Diyabet Hastalığı
- Obezite
- 65 yaşını geçmiş olmak
- Hipertansiyon
- Ailede erken yaşta kalp krizi öyküsü olması

Yukarıdakilerin kaç tanesi yaşamınızda varsa kalp krizi size o kadar yakın demektir.

Ancak korkmayın, bu risklerin

bazılarını kendinizden uzaklaştırabilirsiniz. Örneğin sigarayı bırakabilirsiniz.

Doktorunuzun verdiği tavsiyelere uyarak lipid ve diyabet ilaçlarınızı düzenli kullanabilirsiniz.

Her gün düzenli egzersiz yapıp aktivitenizi artırabilirsiniz ve bu risklerin çoğundan uzaklaşabilirsiniz.



Niğdemizi Anlatan Başarılı Kitaplardan Bir Tanesi; “Niğde Kapadokya’nın Başkenti”

Gazeteci-yazar Ömer Fethi Gürer’in “Niğde Kapadokya’nın Başkenti” adı ile yayınlanan kitabı Niğde’de olduğu kadar il dışında yaşayan Niğdeliler tarafından da büyük ilgi gördü. Kitabın bu denli ilgi görmesinin en temel nedeni hiç kuşkusuz okuyucuların Niğde ile ilgili tüm sorularına cevap bulabilmesi olsa gerek. Öyle ki antik çağdan Cumhuriyet’in ilk yıllarına kadar olan dönem başta olmak üzere Niğde’nin geniş kapsamlı tarihi, coğrafyası, insanların yaşayış biçimlerine kadar tüm merak ettiklerinizi içeren bir kitap.

Ayrıca kitabın Niğde ilini anlatan en kapsamlı çalışma özelliği taşıması da onu ayrıcalıklı kılan yönlerinden bir tanesi.

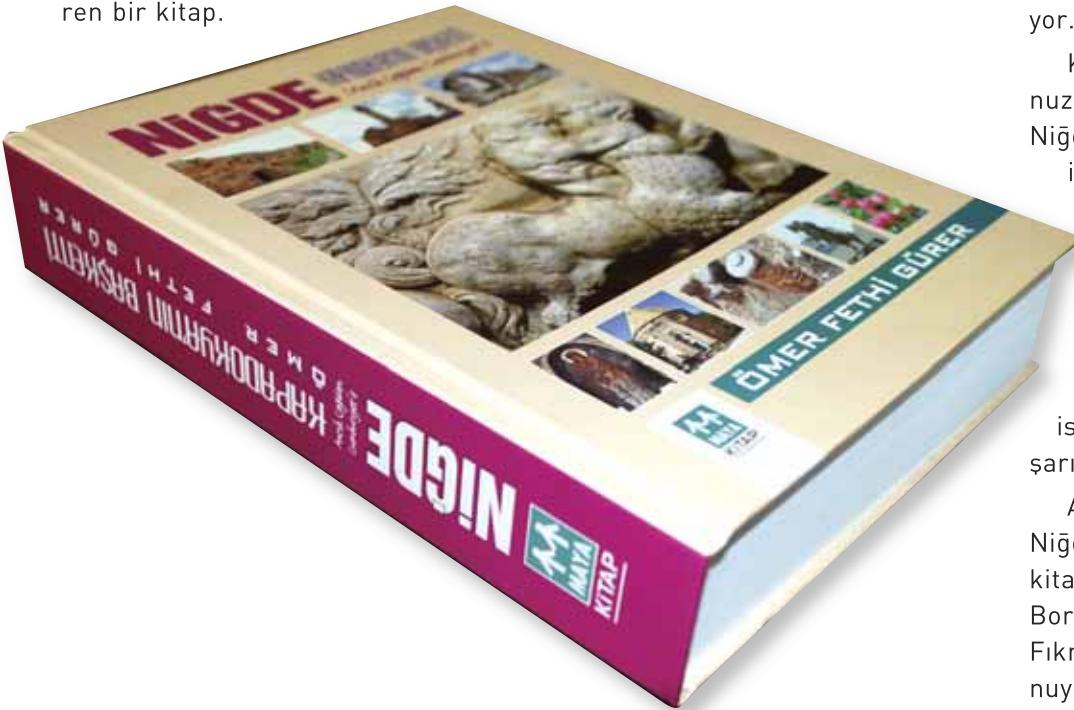
Giriş bölümünde Niğde’nin dağları, ovaları, vadileri, iklim koşulları, deprem, orman ve bitki örtüsü gibi temel konuları içeriyor. Tarih bölümüne geçtiğinizde ise Niğde adının nerden geldiği, ilk yerleşimlerden günümüze kadarki dönemde Niğde, Gezgincilerin Niğde ile ilgili izlenimleri, Hititlilerden Osmanlıya kadar geçen sürede yaşam, bilimsel kazılar, kaleler, yer altı şehirleri, tarihi camiler, türbeler,

kiliseler, medreseler, çeşmeler, hamamlar ayrıntılı olarak anlatılıyor.

Niğde’nin ilçeleri hakkında da temel bilgilerin verildiği kitapta ayrıca Osmanlı döneminde yaşanmış ilginç olaylar, mutasarrıflar, ilk nüfus ve yerleşmeler, göçler, değişen köy adları, Osmanlı dönemi yöneticileri, Osmanlı dönemi yaşam, sağlık, eğitim, adliye ve çarşı pazar, Osmanlı döneminde doğan Cumhuriyet ünlüleri, Milli Mücadele dönemi Niğde, şehit ve gazilerden anılar ve Atatürk’ün Niğde’ye gelişi ile ilgili kapsamlı çalışmalar yer alıyor.

Kitabı baştan sona okuduğunuzda geçmişten günümüze Niğde’yi, gelişme sürecini, tarihini, insanlarını kısacası Niğdeli olarak Niğde’nin bilmediğiniz birçok özelliğini öğrenme şansı buluyorsunuz. Aynı zamanda Niğde’ye farklı illerden gelen ve ilimizin geçmişini, tarihini bilmeyen fakat öğrenmek isteyenler için de yol gösterici başarılı bir kaynak.

Ayrıca yazar Ömer Fethi Gürer’in Niğde Kapadokya’nın Başkenti adlı kitabı dışında; ‘Niğde Spor Tarihi, Bor Şehri ve Niğde Söylence, Şaka, Fıkra, Anlatı adlı kitapları da bulunuyor.



Temmuz Ayı Vergi Takvimi		
İlk Tarih	Son Tarih	Konu
01.07.2011	11.07.2011	16-30 Haziran 2011 Dönemine Ait Noterlerce Yapılan Makbuz Karşılığı Ödemelere Ait Beyannamenin Verilmesi ve Ödenmesi
01.07.2011	15.07.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait Dayanıklı Tüketim ve Diğer Mallara İlişkin Özel Tüketim Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
01.07.2011	15.07.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait Motorlu Taşıt Araçlarına İlişkin Özel Tüketim Vergisinin (Tescile Tabi Olmayanlar) Beyanı ve Ödemesi
01.07.2011	15.07.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait Banka ve Sigorta Muameleleri Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
01.07.2011	20.07.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait Kolalı Gazozlara İlişkin EK:7 No.lu ÖTV Bildirim Formu
01.07.2011	20.07.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait İlan ve Reklam Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
01.07.2011	20.07.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait Yangın Sigortası Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
16.07.2011	25.07.2011	1-15 Temmuz 2011 Dönemine Ait Petrol ve Doğalgaz Ürünlerine İlişkin Özel Tüketim Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
16.07.2011	26.07.2011	1-15 Temmuz 2011 Dönemine Ait Noterlerce Yapılan Makbuz Karşılığı Ödemelere Ait Beyannamenin Verilmesi ve Ödenmesi
01.07.2011	27.07.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait GVK 94. Madde ile KVK 15. ve 30. Maddelerine Göre Yapılan Tevkifatların Muhtasar Beyanname ile Beyanı
01.07.2011	27.07.2011	Nisan-Mayıs-Haziran 2011 Dönemine Ait Tevkifatların Muhtasar Beyanname ile Beyanı (GVK 98. Maddesinin 3. Fıkrasına Göre Üçer Aylık Beyanname Verme Hakkından Yararlananlar İçin)
01.07.2011	27.07.2011	Nisan-Mayıs-Haziran 2011 Dönemine Ait GVK Geçici 67. Madde Kapsamında Yapılan Tevkifatların Muhtasar Beyanname ile Beyanı
01.07.2011	27.07.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait Katma Değer Vergisinin Beyanı
01.07.2011	27.07.2011	Nisan-Mayıs-Haziran 2011 Dönemine Ait Katma Değer Vergisinin Beyanı
01.07.2011	27.07.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait İstihkaktan Kesinti Suretiyle Tahsil Edilen Damga Vergisi ile Sürekli Mükellefiyeti Bulunanlar İçin Makbuz Karşılığı Ödenmesi Gereken Damga Vergisinin Beyanı
01.07.2011	30.07.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait Katma Değer Vergisinin Ödemesi
01.07.2011	01.08.2011	2010 Yılına İlişkin Gelir Vergisi 2. Taksit Ödemesi
01.07.2011	01.08.2011	Motorlu Taşıtlar Vergisi 2. Taksit Ödemesi
01.07.2011	01.08.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Alımlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Ba)
01.07.2011	01.08.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Satışlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Bs)
Ağustos Ayı Vergi Takvimi		
01.07.2011	01.08.2011	2010 Yılına İlişkin Gelir Vergisi 2. Taksit Ödemesi
01.07.2011	01.08.2011	Motorlu Taşıtlar Vergisi 2. Taksit Ödemesi
01.07.2011	01.08.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Alımlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Ba)
01.07.2011	01.08.2011	Haziran 2011 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Satışlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Bs)
01.08.2011	09.08.2011	16-31 Temmuz 2011 Dönemine Ait Noterlerce Yapılan Makbuz Karşılığı Ödemelere Ait Beyannamenin Verilmesi ve Ödenmesi
01.08.2011	15.08.2011	2011 II. Geçici Vergi Dönemine (Nisan-Mayıs-Haziran) Ait Gelir Geçici Vergisinin Beyanı
01.08.2011	15.08.2011	2011 II. Geçici Vergi Dönemine (Nisan-Mayıs-Haziran) Ait Kurum Geçici Vergisinin Beyanı
01.08.2011	15.08.2011	Temmuz 2011 Dönemine Ait Banka ve Sigorta Muameleleri Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
01.08.2011	17.08.2011	2011 II. Geçici Vergi Dönemine (Nisan-Mayıs-Haziran) Ait Gelir Geçici Vergisinin Ödemesi
01.08.2011	17.08.2011	2011 II. Geçici Vergi Dönemine (Nisan-Mayıs-Haziran) Ait Kurum Geçici Vergisinin Ödemesi
01.08.2011	22.08.2011	Temmuz 2011 Dönemine Ait Kolalı Gazozlara İlişkin EK:7 No.lu ÖTV Bildirim Formu
01.08.2011	22.08.2011	Temmuz 2011 Dönemine Ait Yangın Sigortası Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
01.08.2011	23.08.2011	Temmuz 2011 Dönemine Ait GVK 94. Madde ile KVK 15. ve 30. Maddelerine Göre Yapılan Tevkifatların Muhtasar Beyanname ile Beyanı
01.08.2011	23.08.2011	Temmuz 2011 Dönemine Ait İstihkaktan Kesinti Suretiyle Tahsil Edilen Damga Vergisi ile Sürekli Mükellefiyeti Bulunanlar İçin Makbuz Karşılığı Ödenmesi Gereken Damga Vergisinin Beyanı
01.08.2011	24.08.2011	Temmuz 2011 Dönemine Ait Katma Değer Vergisinin Beyanı
16.08.2011	24.08.2011	1-15 Ağustos 2011 Dönemine Ait Noterlerce Yapılan Makbuz Karşılığı Ödemelere Ait Beyannamenin Verilmesi ve Ödenmesi
01.08.2011	26.08.2011	Temmuz 2011 Dönemine Ait Katma Değer Vergisinin Ödemesi
01.08.2011	02.09.2011	Diğer Ücretlerin Gelir Vergisi 2. Taksit Ödemesi
01.08.2011	02.09.2011	Temmuz 2011 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Alımlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Ba)
01.08.2011	02.09.2011	Temmuz 2011 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Satışlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Bs)

NİĞDE İLİ BANKACILIK VERİLERİ

Tüm Bankalar - Niğde - Raporlama Veri - Raporlama Dönemi 2010 - 12	2010-12 Değer	2011-3 Değer
Toplam Nakdi Krediler	964.481	1.043,60
Nakdi Krediler	938.004	1.019,64
Takipteki Alacaklar	26.477	23.953
Gayrinakdi Krediler	81.890	79.042
Konut Kredisi	139.715	146.274
Diğer Tüketici Kredileri	191.450	215.938
Ziraat ve Balıkçılık	132.640	139.393
Tasarruf Mevduatı	613.366	630.294
Tasarruf Mevduatı Türk Lirası	460.505	475.091
Tasarruf Mevduatı Döviz Tevdiat Hesabı	152.861	155.203
Toplam Mevduat	771.326	813.995
Kişi Başı Nakdi Kredi	2.759	3.017
Kişi Başı Takipteki Alacak	78	71
Kişi Başı Tasarruf Mevduatı	1.804	1.865
Kişi Başı Toplam Mevduat	2.269	2.409
Şubeye Düşen Nüfus	14.163	13.517
Şube Sayısı	24	25
Toplam Nakdi Kredi Toplam Mevduat Oranı	125	128
Toplam Nakdi Kredi Tasarruf Mevduatı Oranı	157	166
Takipteki Alacaklar Toplam Nakdi Kredi Oranı	3	2

NİĞDE İLİ SGK AYLIK VERİLERİ

4/b (BAĞIMSIZ ÇALIŞANLAR 1479) SİGORTALILAR-2011 OCAK-ŞUBAT-MART			
NİĞDE	Top. Aktif Sigortalılar	Sosyal Güvenlik Kapsamı	
2011-OCAK	9.733	61.183	
2011-ŞUBAT	9.761	61.309	
2011-MART	9.848	62.414	
(1479 Sayılı Kanun: Esnaf ve Sanatkarlar ve Diğer Bağımsız Çalışanlar Sosyal Sigortalar Kurumu Kanunu)			
4/b (BAĞIMSIZ ÇALIŞANLAR 2926) SİGORTALILAR – 2011 OCAK- ŞUBAT-MART			
NİĞDE	Aktif Sigortalı	Sosyal Güvenlik Kapsamı	
2011-OCAK	13.786	47.410	
2011-ŞUBAT	13.625	46.926	
2011-MART	13.998	48.014	
(2926 Sayılı Kanun: Tarımda kendi Adına ve Hesabına Çalışanlar Sosyal Sigortalar Kurumu Kanunu)			
4/c AKTİF İŞTİRAKÇİLER VE EMEKLİLER-2011 OCAK-ŞUBAT-MART			
NİĞDE	Aktif Sigortalı	Sosyal Güvenlik Kapsamı	
2011-OCAK	11.876	46.961	
2011-ŞUBAT	11.831	46.844	
2011-MART	11.862	46.958	
2022 SAYILI KANUNA GÖRE AYLIK ALANLAR-2011 OCAK-ŞUBAT-MART			
NİĞDE	Toplam Aylık Alanlar	3816 Kan. Mad.Yeş. Kartlı Sayısı	Yeş. Kart. Top. İçindeki Oranı
2011-OCAK	9.472	56.092	0.59
2011-ŞUBAT	9.253	55.236	0.59
2011-MART	9.346	54.494	0.58
(2022 Sayılı Kanun: 65 Yaşını Doldurmuş Muhtaç, Gücsüz ve Kimsesiz Türk Vatandaşlarına Aylık Bağlanması Hakkında Kanun)			

MEDAŞ NIĞDE İLİ AYLIK VERİLERİ

MEDAŞ NIĞDE BÖL. İŞL. MÜD.	OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	TOPLAM
2011 SATILAN ENER.TOP.-(KWH)	51.773.062	47.631.757	52.643.804	52.879.204	49.678.188	254.606.015
2011 SATILAN ENER.-SAN.-(KWH)	27.464.156	26.325.382	31.442.374	29.590.719	27.880.188	142.702.819
2011 DİĞER - (KWH)	24.308.906	21.306,38	21.201,43	23.288,49	21.798,00	111.903,20

İŞ-KUR NIĞDE İLİ AYLIK VERİLERİ

İŞ-KUR VERİLERİ – Kayıtlı İşsizler Meslek Grupları	2010-12 Toplam	2011-01 Toplam	2011-02 Toplam	2011-03 Toplam	2011-04 Toplam
Büro ve Müşteri hizmetlerinde Çalışan Elemanlar	1515	1471	1432	1206	986
Hizmet ve Satış Elemanları	193	190	186	153	204
Nitelik Gerektirmeyen İşlerde Çalışanlar	3441	3211	3013	2318	3434
Nitelikli Tarım, Hay., Avcılık, Orm. ve Su Ürünleri Çalışanları	9	8	8	5	19
Profesyonel Meslek Mensupları	205	204	196	161	172
Teknisyenler, Teknikerler ve Yrd. Prof. Mes. Mensupları	707	675	674	533	424
Sanatkarlar ve İlgili İşlerde Çalışanlar	465	457	421	313	322
Tesis ve Makine Operatörleri ve Montajcılar	281	273	260	192	220
Yöneticiler	18	17	18	15	6
Genel Toplam	6834	6506	6208	4896	5787

NiTSO Gündeminden...

06 Mayıs 2011	Meclis Başkan Yardımcımız Yakup Öztürk Valilik Toplantı Salonu'nda düzenlenen 2011 Yılı Ürünü Yağlı Tohumlu Bitkiler, Hububat ve Baklagil Fark Ödemesi Desteği Komisyonu Toplantısı 'na katıldı.
06 Mayıs 2011	Yönetim Kurulu Başkanımız Serdar Ecemiş, Grand Otel'de düzenlenen Sağlık Bakanı Sn. Recep Akdağ ve Meslek Odaları ile yapılan toplantıya katıldı.
09 Mayıs 2011	Yönetim Kurulu Başkanımız Serdar Ecemiş, Niğde Üniversitesi Bahar Şenlikleri Açılış Programı 'na katıldı.
10 Mayıs 2011	Yönetim Kurulu Başkanımız Serdar Ecemiş, Niğde Üniversitesi'nde yapılan Denetimli Serbestlik Toplantısı 'na katıldı.
11 Mayıs 2011	Yönetim Kurulu Başkanımız Serdar Ecemiş, Tarım İl Müdürlüğü Toplantı Salonu'nda gerçekleştirilen Kırsal Kalkınma ve Yatırım Programları Komisyonu Toplantısı 'na katıldı.
16 Mayıs 2011	Yönetim Kurulu Başkan Vekilimiz Arif Arı, Tarım İl Müdürlüğü tarafından Kültür Merkezi Fuaye Salonu'nda düzenlenen 2. Tarım ve İnsan Ulusal Fotoğraf Yarışması Sergisi 'ne katıldı.
18 Mayıs 2011	Yönetim Kurulu Başkanımız Serdar Ecemiş, Grand Otel'de Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Sn. Taner Yıldız ve Sivil Toplum Kuruluşları ile yapılan toplantıya katıldı.
19 Mayıs 2011	Meclis Başkan Yardımcımız Yakup Öztürk, 19 Mayıs Atatürk'ü Anma Gençlik ve Spor Bayramı münasebetiyle düzenlenen çelenk sunma programına katıldı.
24 Mayıs 2011	Yönetim Kurulu Başkan Vekilimiz Arif Arı, Bedesten'de gerçekleştirilen Metef Fuarı 'na katıldı.
27 Mayıs 2011	Yönetim Kurulu Başkanımız Serdar Ecemiş, İl Kültür Merkezi'nde Elmalı İlköğretim Okulu tarafından düzenlenen Yansımalar adlı resim ve ebru sergisine katıldı.

DUYURU

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO) olarak düzenleyeceğimiz toplantı, fuar, seminer, konferans, kurs, eğitim, açılış vb. etkinlik duyurularını, en kısa zamanda ve en doğru şekilde siz değerli üyelerimize ve okuyucularımıza iletebilmemiz için lütfen e-posta adreslerinizi, telefon ve fax numar-

alarınızı (hiç bildirmediyse ya da değişiklik olması durumunda) lütfen bize bildiriniz.

İletişim

Tel: 233 55 01 - Fax: 233 55 00
E-mail: nigdetso@tobb.org.tr

Yeni Üyelerimiz: “Odamıza Hoş Geldiniz!”

Üye Adı	Faaliyet Konusu
Polat Petrolcülük Nak. Tur. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Akaryakıt
Seyithan Sarsılmaz	Akaryakıt
Ali Caz	Akaryakıt
İlyâ Ambalaj Tar. İnş. Tur. Eği. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Ambalaj
Garanti Bankası A.Ş. Derbent Niğde Şubesi	Bankacılık
Serdar Bozok	Elektrik Malzemesi
Oskar Eml. Oto. Gıd. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Emlak
Ahiler Süt Gıd. Tar. Hay. Nak. Zir. Tar. Alet. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Gıda
A Sistem Yazı. Dan. Mob. İth. İhr. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Hayvancılık
Cemre Tarım Hay. ve Süt Ürün. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Hayvancılık
Tema Beton Yapı Ele. İnş. Akar. Taş. Tur. San. Ve tic. Ltd. Şti.	Hazır Beton
Mteg İç ve Dış Tic. Ltd. Şti.	İç ve Dış Ticaret
Adil Temiz. Hiz. İnş. Gıd. Oto. San. ve Tic. Ltd. Şti	İnşaat
Ali Erdoğan	İnşaat
Günaydın Müteahhatlık İnş. Akar. Mad. Tar. San. ve tic. Ltd. Şti.	İnşaat
Mehmet Güvenç	İnşaat
Savaş Çankaya	İnşaat
Cem Aktuğ	İnşaat
S. S. Beyağıl Köyü Tar. Kal. Koop.	Kooperatif
S.S. Acar Kent Konut Yapı Koop.	Kooperatif
Umt Mühendislik Oto. İnş. Akar. Sig. San. Ve Tic. Ltd. Şti.	Mühendislik Hizmetleri
Elçin Aylin Korukoğlu	Mühendislik Hizmetleri
Öneş Oto Kiralama İnş. Nak. Gıd. Tar. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Oto Kiralama
Katırcıoğlu Yakıt Oto. Kuy. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Otomotiv
Ercan Yılmaz	Şifalı Bitkiler
Öz Ay Tekst. Konf. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Tekstil
Akbulut Tem. İnş. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Temizlik Hizmetleri
Niğkoç Tur. Taş. Oto. İnş. Gıd. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Turizm

DUYURU

Üyelerimize NiTSO'ya Olan Aidat Borçları Hakkında Önemli Duyuru!

25 Şubat 2011 tarihli Resmi Gazetede yayınlanarak yürürlüğe giren; 6111 Sayılı 'Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması Hakkında' Kanuna istinaden;

Üyelerimizin odamıza olan geçmiş yıllara ait aidat ve munzam aidat borçları asıllarının tamamının 02 Eylül 2011 akşamına kadar ödenmesi halinde, bu borçlara uygulanan gecikme zammı tahsil edilmeyecektir.